



CÔNG TY CỔ PHẦN  
DƯỢC PHẨM TIPHARCO

VƯỢT  
QUA  
GIỚI  
HẠN

BÁO CÁO THƯỜNG NIÊN  
2023

**K**ính thưa Quý cổ đông, Quý khách hàng, Quý đối tác và toàn thể cán bộ nhân viên thuộc Công ty Cổ phần Dược phẩm Tipharco.

Lời đầu tiên cho phép tôi thay mặt HĐQT, xin gửi đến Quý cổ đông, Quý khách hàng, Quý đối tác và toàn thể cán bộ nhân viên Tipharco lời chúc sức khỏe, hạnh phúc và thịnh vượng!

Năm 2023 đầy khó khăn và thử thách đã đi qua, nhưng đây cũng là giai đoạn cho thấy sự nỗ lực và mạnh mẽ rất lớn của chúng ta. Dù đối mặt với những thách thức không lường trước từ các yếu tố bên ngoài, chúng ta đã vững vàng đối phó và đạt được nhiều thành tựu quan trọng. Điều này không thể không kể đến sự nỗ lực và cam kết của mỗi thành viên trong Hội đồng quản trị, Ban điều hành cùng với sự hỗ trợ mạnh mẽ từ toàn bộ đội ngũ nhân viên.

Chúng ta đã đạt được những mục tiêu quan trọng, từ việc tăng trưởng doanh số và lợi nhuận đến việc mở rộng thị trường và phát triển sản phẩm. Các dự án đầu tư mở rộng cùng các cải tiến chất lượng sản phẩm, cách thức quản trị điều hành đã được triển khai thành công, tạo ra giá trị cho cả doanh nghiệp và cộng đồng mà chúng ta phục vụ. Điều này là minh chứng rõ ràng cho sự khéo léo trong quản lý, sự kiên trì và quyết tâm của chúng ta trong việc đưa ra quyết định chiến lược lèo lái con tàu Tipharco.

Tuy nhiên, chúng ta không nên ngủ quên trên những thành công đã đạt được. Thị trường đang thay đổi nhanh chóng và cạnh tranh trở nên khốc liệt hơn bao giờ hết. Chúng ta cần duy trì sự linh hoạt và sẵn sàng thích nghi để đối phó với những biến động này. Đây là thời điểm để chúng ta cùng nhau xây dựng một tương lai mạnh mẽ và bền vững cho doanh nghiệp của chúng ta.

Trong năm 2024, chúng ta sẽ tiếp tục thúc đẩy sự đổi mới, tăng cường hiệu suất và mở rộng phạm vi hoạt động. Chúng ta cũng sẽ tập trung vào việc xây dựng một môi trường làm việc tích cực và hỗ trợ sự phát triển cá nhân của tất cả nhân viên. Chúng ta cần đoàn kết, sự đồng thuận và cam kết chung để đạt được những mục tiêu đầy tham vọng này.

Cuối cùng, tôi xin chân thành cảm ơn tất cả các thành viên trong Hội đồng quản trị, Ban điều hành và đội ngũ nhân viên đã đóng góp không mệt mỏi cho sự thành công của chúng ta trong suốt năm vừa qua. Sự hợp tác, năng lực và đồng lòng chính là chìa khóa cho sự phát triển của Tipharco chúng ta. Hy vọng chúng ta sẽ cùng nhau giữ vững niềm tin, nhiệt huyết và quyết tâm để đạt được những thành công vượt bậc trong tương lai.

*Chúc quý vị một năm 2024,  
thành công và tràn đầy hạnh phúc.*

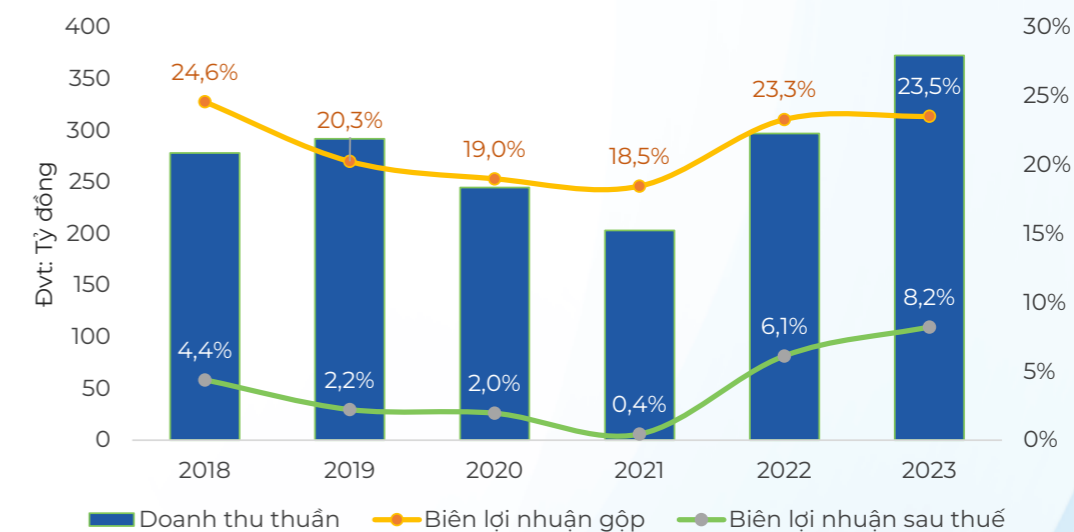
*Trân trọng,*

**ĐẶNG VIỆT ANH**

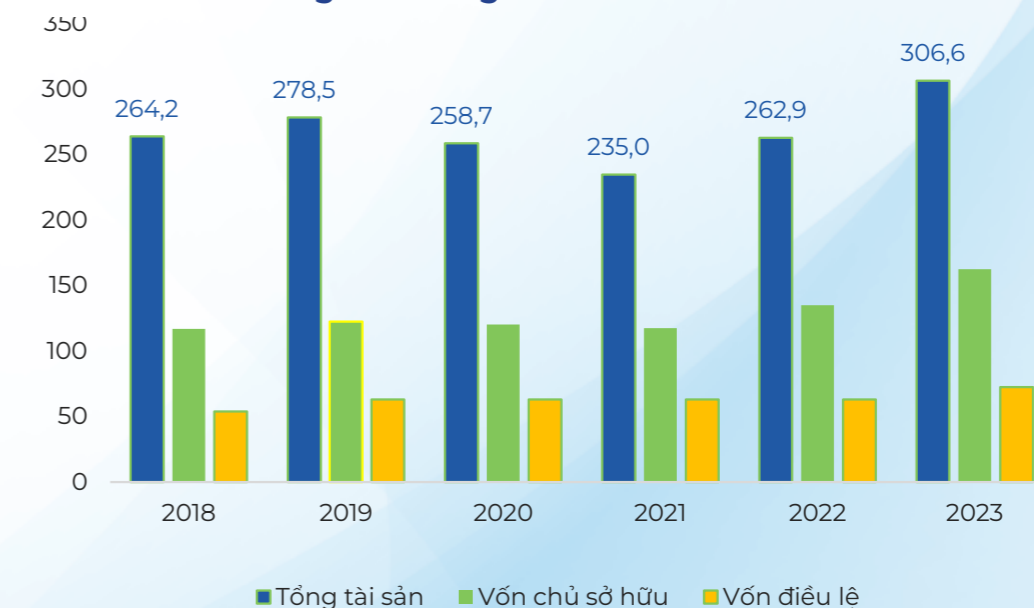


Chỉ tiêu	Đơn vị tính	2018	2019	2020	2021	2022	2023
<b>Kết quả hoạt động kinh doanh</b>							
Doanh thu thuần	Tỷ đồng	278,1	291,9	244,7	203,1	297,1	372,6
Lãi gộp	Tỷ đồng	68,4	59,1	46,5	37,5	69,2	87,7
Lợi nhuận trước thuế	Tỷ đồng	14,0	8,3	5,0	1,1	21,4	37,7
Lợi nhuận sau thuế	Tỷ đồng	12,2	6,5	4,8	0,9	18,2	30,6
<b>Bảng cân đối kế toán</b>							
Tổng tài sản	Tỷ đồng	264,2	278,5	258,9	235,0	262,9	306,6
Tài sản ngắn hạn	Tỷ đồng	141,4	158,4	144,2	130,8	162,7	199,1
Tài sản dài hạn	Tỷ đồng	122,8	120,1	114,6	104,2	100,2	107,5
Nợ phải trả	Tỷ đồng	147,4	155,8	138,4	117,4	127,4	143,9
Vốn chủ sở hữu	Tỷ đồng	116,9	122,7	120,4	117,5	135,2	162,7
Vốn điều lệ	Tỷ đồng	54,0	63,2	63,2	63,2	63,2	72,6
<b>Bảng lưu chuyển tiền tệ</b>							
Tiền thuần từ HĐ kinh doanh	Tỷ đồng	-2,0	3,8	23,2	8,9	13,9	-6,9
Tiền thuần từ HĐ đầu tư	Tỷ đồng	-13,0	-5,6	-3,7	-1,2	-6,9	-16,5
Tiền thuần từ HĐ tài chính	Tỷ đồng	0,2	-3,6	-11,7	-7,2	-6,5	19,5
Lưu chuyển tiền thuần trong kỳ	Tỷ đồng	-14,8	-5,3	7,9	0,4	0,5	-4,0
Tiền và tương đương tiền đầu kỳ	Tỷ đồng	29,7	14,9	9,6	17,5	17,9	18,4
Tiền và tương đương tiền cuối kỳ	Tỷ đồng	14,9	9,6	18,0	17,7	18,4	14,4
<b>Các chỉ số tài chính</b>							
Biên lợi nhuận gộp	%	24,6%	20,3%	19,0%	18,5%	23,3%	23,5%
Biên lợi nhuận trước thuế	%	5,0%	2,8%	2,0%	0,5%	7,2%	10,1%
ROS	%	4,4%	2,2%	2,0%	0,4%	6,1%	8,2%
ROA	%	4,6%	2,3%	1,9%	0,4%	6,9%	10,8%
ROE	%	22,6%	10,3%	7,6%	1,4%	28,8%	20,6%
<b>Thông tin về cổ phiếu</b>							
Lãi cơ bản trên cổ phiếu (EPS)	VNĐ/cổ phần	2.259	1.028	759	142	2.880	4.219
Tỷ lệ cổ tức	%	3,0%	17,0%	2,0%	7,5%	0,0%	20,0%

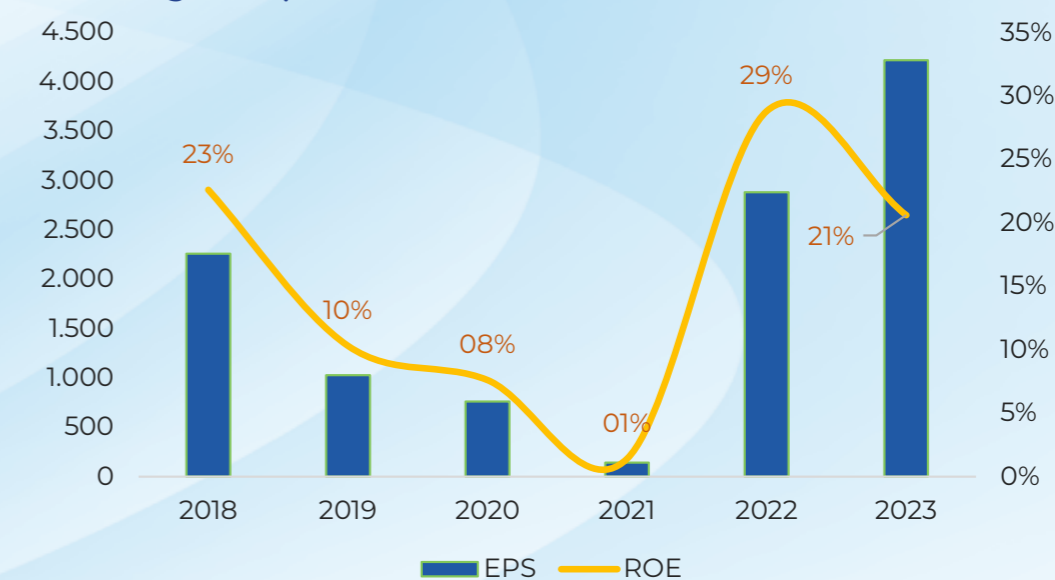
Tình hình lợi nhuận và doanh thu giai đoạn 2018-2023:



Tình hình tài sản và nguồn vốn giai đoạn 2018-2023



EPS và ROE giai đoạn 2018-2023



# MỤC LỤC

**GIỚI THIỆU VỀ CÔNG TY** Trang 2-19

**THÔNG TIN CHUNG** Trang 20-31

**BÁO CÁO HOẠT ĐỘNG NĂM 2023** Trang 32-43

**BÁO CÁO BAN ĐIỀU HÀNH** Trang 44-55

**BÁO CÁO HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ** Trang 56-63

**BÁO CÁO PHÁT TRIỂN BỀN VỮNG** Trang 64-91

**QUẢN TRỊ CÔNG TY** Trang 92-104

**BÁO CÁO TÀI CHÍNH KIỂM TOÁN** Trang 105



**Tên giao dịch** : Công ty cổ phần Dược phẩm Tipharco

Giấy chứng nhận đăng ký doanh nghiệp số : 11200100557 do Sở kế hoạch và Đầu tư tỉnh Tiền Giang cấp lần đầu ngày 28/02/2006, đăng ký thay đổi lần 21 ngày 05/10/2023.

Vốn điều lệ : 72.632.100.000 VNĐ

Vốn chủ sở hữu : 162.663.978.513 VNĐ

Địa chỉ : Lô 08, 09 Cụm Công nghiệp và Tiểu thủ công nghiệp Tân Mỹ Chánh, Phường 9, Thành phố Mỹ Tho, Tỉnh Tiền Giang, Việt Nam

Số điện thoại : 0273.3871.817 / 0273.3872.973

Số fax : 0273.3885.040

Website : www.tipharco.vn

Mã cổ phiếu : DTG

Sàn giao dịch : HNX



Với kinh nghiệm lâu năm trong nghiên cứu và sản xuất thuốc, ở thời điểm hiện tại, Công ty có 216 loại thuốc được phép sản xuất và lưu hành tại thị trường Việt Nam, các số đăng ký trải dài từ nhóm Betalactam, Nonbetalactam, đến các sản phẩm dược liệu, thực phẩm bảo vệ sức khỏe.

Các sản phẩm thuốc bao gồm kháng sinh, hệ thần kinh trung ương, hệ cơ xương, hệ hô hấp, thuốc ho & cảm, dị ứng & miễn dịch, hệ tiêu hóa, vitamin & khoáng chất, thuốc trị đái tháo đường, hormon steroid, hệ tim mạch, thuốc dược liệu và thuốc bảo vệ sức khỏe. Trong đó tiêu biểu có thể kể đến một số sản phẩm sau:



**AUCLATYL 500MG/125MG**



**AUCLANITYL 500MG/125MG**



**CEFCENAT 50.VN**



**SIRÔ HEDERA.VN**



**CLARITHROMYCIN 500MG**



**TIPHADOCEF 200**



**METFORMIN 850MG**

**1977**

Tách sản xuất và kinh doanh, thành lập 2 đơn vị là xí nghiệp Dược Phẩm Tiên Giang có chức năng sản xuất và nuôi trồng dược liệu, và Công ty Dược phẩm cấp II có chức năng phân phối thuốc.

**1976**

Công ty được thành lập và có tên là: Công ty Dược phẩm Tiên Giang có chức năng sản xuất, kinh doanh và phân phối thuốc đến các công ty cấp III Huyện, thị trực thuộc.

**1992**

Thành lập doanh nghiệp nhà nước đổi tên là Công ty Dược và Vật tư y tế Tiên Giang.

**1993**

Sáp nhập Xí nghiệp Dược Phẩm thành Xí nghiệp Liên Hợp Dược Tiên Giang.

**2006**

Chuyển sang Công ty cổ phần đổi tên là Công ty Cổ phần Dược phẩm Tipharco.

**2017**

Cổ phiếu DTG chính thức được giao dịch trên sàn UPCOM vào ngày 28/02/2017.

**2023**

Ngày 12/7/2023, Cổ phiếu của Công ty cổ phần Dược phẩm Tipharco (mã DTG) chính thức chuyển sàn từ UPCOM sang niêm yết trên Sở Giao dịch Chứng khoán Hà Nội (HNX). Chi trả cổ tức năm 2022 bằng tiền và cổ phiếu, tăng vốn điều lệ lên 72.632.100.000 đồng.

**2022**

Trở thành nhánh thứ 7 của Bamboo Capital Group, phụ trách mảng dược phẩm. Thành lập Công ty cổ phần Dược Tesla với mục tiêu mở rộng kênh phân phối sản phẩm.

**2018**

Xây dựng hoàn thành và đưa vào hoạt động nhà máy sản xuất thuốc dược liệu đạt tiêu chuẩn WHO-GMP.

**2019**

Nhà máy thực phẩm bảo vệ sức khỏe của công ty đạt tiêu chuẩn GMP.





**Ông Đặng Việt Anh**

Phó Chủ tịch Hội đồng quản trị

Trình độ chuyên môn: Thạc sĩ Quản trị kinh doanh  
 Nhiệm vụ: Chỉ đạo và giám sát quá trình thực hiện kế hoạch kinh doanh  
 Số lượng cổ phần tại Công ty: 0 Cổ phần

Chức danh quản lý tại Công ty khác:  
 Chủ tịch HĐQT: CTCP Mía đường Sơn La  
 Chủ tịch HĐQT: CTCP Đường Kon Tum  
 Chủ tịch HĐQT: CTCP Dược Tesla



**Bà Lý Thị Xuân Mai**

Thành viên Hội đồng quản trị - P. Tổng Giám đốc

Trình độ chuyên môn: Cử nhân Tài chính  
 Nhiệm vụ: Phó Tổng Giám đốc điều hành  
 Số lượng cổ phần tại Công ty: 0 Cổ phần

Chức danh quản lý tại Công ty khác: Không



**Bà Đặng Thị Thu Hằng**

Thành viên Hội đồng quản trị

Trình độ chuyên môn: Cử nhân Thương mại  
 Nhiệm vụ: Tham gia công tác quản trị và hoạch định chiến lược  
 Số lượng cổ phần tại Công ty: 1.772.668 Cổ phần - 24,4%

Chức danh quản lý tại Công ty khác:  
 Chủ tịch HĐQT: CTCP Đường Trà Vinh  
 Tổng giám đốc: CTCP Đường Kon Tum  
 Giám đốc: Công ty TNHH Nam Phương Hà Tiên



**Ông Lê Thanh Tùng**

P. Chủ tịch Hội đồng quản trị - Tổng giám đốc

Trình độ chuyên môn: Tiến sĩ Đầu tư và Tài chính  
 Nhiệm vụ: Tổng giám đốc điều hành  
 Số lượng cổ phần tại Công ty: 0 Cổ phần

Chức danh quản lý tại Công ty khác:  
 TV độc lập HĐQT: CTCP BCG Energy  
 TV HĐQT: CTCP Bảo hiểm AAA  
 TV HĐQT: CTCP Đầu tư Phát triển Công nghiệp và Vận tải  
 TV HĐQT: CTCP BCG Land



**Bà Trần Thị Kiều Tiên**

Thành viên Hội đồng quản trị

Trình độ chuyên môn: Cử nhân Tài chính  
 Nhiệm vụ: Tham gia công tác quản trị và hoạch định chiến lược. Được uỷ quyền Công bố thông tin  
 Số lượng cổ phần tại Công ty: 0 Cổ phần

Chức danh quản lý tại Công ty khác:  
 Tổng giám đốc: CTCP Magnolia Investment  
 TV độc lập HĐQT: CTCP Phát triển Nguyễn Hoàng  
 TV HĐQT: CTCP Aurai Wind Energy  
 CT HĐQT kiêm P. TGD: CTCP Đầu tư BFC  
 Tổng giám đốc: CTCP Du lịch sinh thái Phương Nam



**Ông Lưu Hoài Nam**

Thành viên Hội đồng quản trị

Trình độ chuyên môn: Cử nhân Kinh tế Đối ngoại  
 Nhiệm vụ: Tham gia công tác quản trị và hoạch định chiến lược  
 Số lượng cổ phần tại Công ty: 123.420 Cổ phần - 1,7%

Chức danh quản lý tại Công ty khác: Không

**Ông Nguyễn Quốc Khánh**

Thành viên độc lập Hội đồng quản trị

Trình độ chuyên môn: Kỹ sư Hoá học, cử nhân QTKD  
 Nhiệm vụ: Tham gia công tác quản trị và hoạch định chiến lược  
 Số lượng cổ phần tại Công ty: 0 Cổ phần

Chức danh quản lý tại Công ty khác:  
 GD điều hành - Nghiên cứu và phát triển: CTCP Sữa Việt Nam  
 TV Độc lập HĐQT: Driftwood Dairy Holding Corporation  
 TV HĐQT: CTCP Chế biến Dừa Á Châu  
 TV Độc lập HĐQT: CTCP Sản xuất Kinh doanh XNK Bình Thạnh  
 TV Độc lập HĐQT: CTCP Tập đoàn Bamboo Capital  
 P. CT HĐQT: CTCP Tapiotek



**Ông Thái Văn Hùng**

Thành viên độc lập Hội đồng quản trị

Trình độ chuyên môn: Cử nhân Hoá công nghệ  
 Nhiệm vụ: Tham gia công tác quản trị và hoạch định chiến lược  
 Số lượng cổ phần tại Công ty: 0 Cổ phần

Chức danh quản lý tại Công ty khác:  
 TV HĐQT: CTCP Mía đường Sơn La  
 TV HĐQT: CTCP Mía Đường Tuy Hoà  
 TV HĐQT: CTCP Đường KonTum







### Nhà máy Dược liệu

- Vị trí: 15 Đốc Binh Kiều, Thành phố Mỹ Tho.
- Diện tích: 3.700 m<sup>2</sup>.
- Tiêu chuẩn sản xuất: WHO-GMP.
- Trang thiết bị hiện đại, công suất lớn.
- Thiết bị kiểm nghiệm được trang bị đầy đủ.
- Dây chuyền sản xuất viên nén, viên nang, viên nén bao, viên nén sủi bọt, thuốc cốm, bột uống.
- Công suất thiết kế: 450 triệu đơn vị/năm.



### Nhà máy Betalactam

- Vị trí: 15 Đốc Binh Kiều, Thành phố Mỹ Tho.
- Diện tích: 1.600 m<sup>2</sup>.
- Tiêu chuẩn sản xuất: WHO-GMP
- Trang thiết bị hiện đại, công suất lớn
- Thiết bị kiểm nghiệm được trang bị đầy đủ.
- Dây chuyền sản xuất viên nén, viên nang, viên nén bao, viên nén sủi bọt, thuốc cốm, bột uống.
- Công suất thiết kế: Tháng 10/2023: Hoàn tất nâng cấp công suất lên 322 triệu đơn vị/năm.



### Nhà máy Non - Betalactam

- Vị trí: 15 Đốc Binh Kiều, Thành phố Mỹ Tho.
- Diện tích: 3.700 m<sup>2</sup>.
- Tiêu chuẩn sản xuất: WHO-GMP
- Trang thiết bị hiện đại, công suất lớn.
- Thiết bị kiểm nghiệm được trang bị đầy đủ.
- Dây chuyền sản xuất viên nén, viên nang, viên nén bao, viên nén sủi bọt, thuốc cốm, bột uống.
- Công suất thiết kế: 450 triệu đơn vị/năm.



### Công ty Tesla

Theo Nghị quyết số 06/2024/NQ-HĐQT-DTG ngày 30 tháng 1 năm 2024, Hội đồng Quản trị đã thông qua việc thoái toàn bộ vốn của Tipharco tại Công ty Cổ phần Dược Tesla với số lượng 650.000 cổ phần, tương đương 6.500.000.000 đồng, được chuyển nhượng cho các nhà đầu tư cá nhân có tiềm lực để phát triển Tesla.

Hai công ty đã chuyển sang một mô hình hợp tác mới, Tesla sẽ trở thành đối tác phân phối sản phẩm của Công ty Tipharco. Quyết định này đã được đưa ra sau một quá trình xem xét kỹ lưỡng và cân nhắc cả về chiến lược và mục tiêu dài hạn của cả hai bên. Chúng tôi tin rằng việc chuyển đổi sang vai trò đối tác phân phối sẽ mang lại nhiều lợi ích cả cho Tipharco và Tesla.

Nhờ vào việc hợp tác chặt chẽ giữa hai công ty, chúng tôi mong muốn sẽ tối ưu hóa quy trình sản xuất và phân phối, đồng thời nâng cao chất lượng sản phẩm và dịch vụ để mang lại giá trị tốt nhất cho khách hàng. Điều này cũng sẽ giúp cả hai bên tập trung vào lĩnh vực cốt lõi của mình và phát triển mạnh mẽ hơn trên thị trường.

Tipharco cam kết duy trì mối quan hệ đối tác mạnh mẽ và có ý nghĩa với Tesla, đồng thời tiếp tục cung cấp các sản phẩm và dịch vụ chất lượng cao đến khách hàng.



**CTCP TẬP ĐOÀN BAMBOO CAPITAL**

**NGÀNH NGHỀ CỐT LÕI**



**NĂNG LƯỢNG TÁI TẠO**

Điện gió  
Điện mặt trời  
Điện mặt trời áp mái



**BẤT ĐỘNG SẢN**

Đầu tư và  
phát triển dự án



**DỊCH VỤ TÀI CHÍNH**

Bảo hiểm  
M&A

**NGÀNH NGHỀ PHỤ TRỢ**



**TRACODI**

**XÂY DỰNG VÀ  
ĐẦU TƯ HẠ TẦNG**

Đầu tư hạ tầng  
Quản lý dự án



**SẢN XUẤT &  
THƯƠNG MẠI**

Dược phẩm

TẬP ĐOÀN BAMBOO CAPITAL được thành lập vào năm 2011 và niêm yết trên Sở giao dịch chứng khoán Thành phố Hồ Chí Minh (HOSE) vào năm 2015 với mã chứng khoán: BCG, hiện nay Bamboo Capital đã vươn lên mạnh mẽ trở thành một trong những Tập đoàn đa ngành hàng đầu Việt Nam. Với hơn 50 công ty thành viên và liên kết, BCG đã xây dựng một môi trường làm việc đa dạng và hoạt động hiệu quả. Ngoài 3 mảng kinh doanh cốt lõi là năng lượng tái tạo, bất động sản, dịch vụ tài chính; Bamboo Capital còn có 5 mảng kinh doanh phụ trợ gồm: Xây dựng, sản xuất, thương mại, dịch vụ và dược phẩm.

Năm 2023 là lần thứ 7 liên tiếp Tập đoàn Bamboo Capital được vinh danh trong Top 500 Doanh nghiệp lớn nhất Việt Nam (VNR500) dựa trên kết quả nghiên cứu và đánh giá độc lập theo chuẩn mực quốc tế của Vietnam Report JSC. Để có mặt 7 năm liên trong bảng xếp hạng, BCG phải đáp ứng các tiêu chí khắt khe về doanh thu, lợi nhuận, tổng tài sản và các chỉ số như hiệu suất sinh lời trên tài sản (ROA), hiệu suất sinh lời trên vốn chủ sở hữu (ROE), hiệu suất sinh lời trên doanh thu (ROS).

Tập đoàn Bamboo Capital xác định trong giai đoạn 2023 - 2026, mảng năng lượng tái tạo sẽ đóng vai trò hạt nhân trong chiến lược phát triển. Hiện nay, mảng năng lượng tái tạo của tập đoàn đạt sản lượng điện năm 2023 đạt 600 triệu kWh và đang làm việc với các đối tác quốc tế uy tín trong mảng năng lượng tái tạo như SP Group (Singapore Power Group), Tập đoàn Sembcorp – Singapore,... để phát triển các dự án điện mặt trời và điện gió, nhằm đóng góp vào mục tiêu Net-Zero vào năm 2050 của Việt Nam.

BCG tự hào là một trong những tập đoàn đa ngành và đa năng lực hàng đầu tại Việt Nam, được đánh giá cao bởi khách hàng, đối tác và các cổ đông với đội ngũ nhân viên giàu kinh nghiệm, luôn sẵn sàng đối mặt với mọi biến động và thách thức của môi trường kinh doanh.

**Sứ mệnh:**

Sứ mệnh của Tập đoàn Bamboo Capital là không ngừng xây dựng lòng tin và giá trị cho tất cả các đối tác, khách hàng, cổ đông và nhân viên. Tập đoàn tin rằng việc xây dựng mối quan hệ tốt đẹp và lòng tin vững chắc là cơ sở của sự phát triển bền vững và thành công dài hạn. Bamboo Capital luôn cố gắng đảm bảo rằng tất cả hoạt động kinh doanh của tập đoàn đều tuân thủ nghiêm ngặt các quy định và tiêu chuẩn đạo đức, và luôn cố gắng đem lại sự hài lòng cho tất cả các bên liên quan.

Để đạt được sự thành công, tập đoàn luôn kết nối và hiện thực hóa các cơ hội kinh doanh, dựa trên nền tảng kinh nghiệm, sự chuyên nghiệp và các mối quan hệ vững chắc để đảm bảo rằng tất cả hoạt động kinh doanh của Bamboo Capital đều được tiến hành hiệu quả và đạt kết quả tốt nhất. Tập đoàn cũng luôn lưu ý đến việc hiểu biết sâu rộng về văn hóa địa phương cũng như quốc tế để có thể hiểu tốt hơn và phù hợp hơn với nhu cầu của khách hàng và đối tác tại các thị trường mà tập đoàn đang hoạt động.

**Giá trị cốt lõi :**

- Tiên phong – Sáng tạo – Hoài bão
- Tôn trọng – Lắng nghe – Chia sẻ
- Lấy khách hàng và đối tác làm ưu tiên hàng đầu
- Tối đa hoá hiệu quả hoạt động và giá trị doanh nghiệp
- Trách nhiệm đối với xã hội và cộng đồng.

**Ngành dược phẩm Việt Nam:**

**VỮNG VÀNG ĐÀ TĂNG TRƯỞNG**



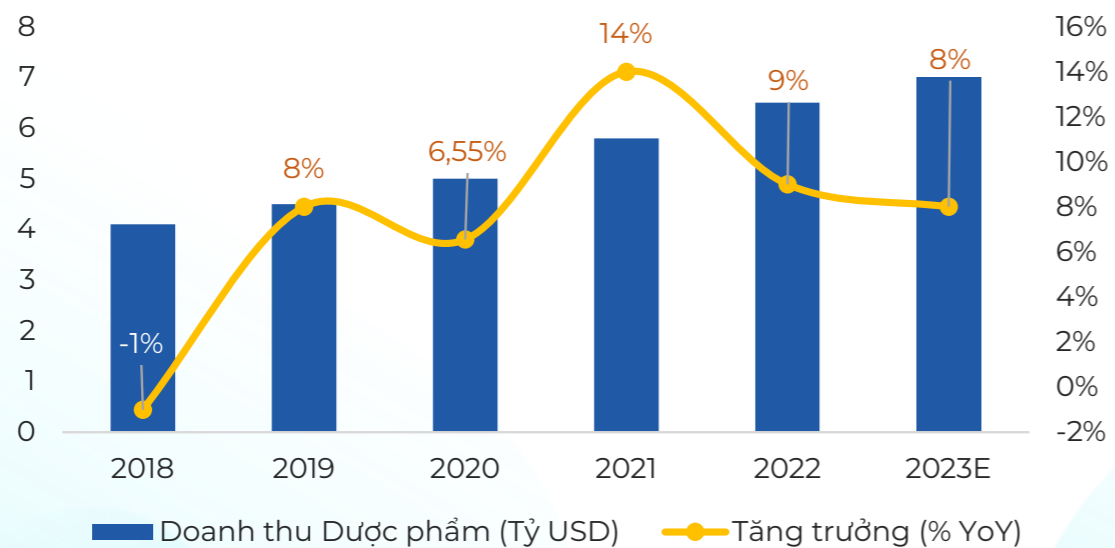
IBM ước tính ngành công nghiệp Dược Việt Nam sẽ đạt đến **16,1 tỷ USD** vào năm 2026

**Thế giới:** Ngành công nghiệp dược phẩm đã trải qua một chặng đường dài kể từ khi thành lập, đến nay lĩnh vực này trị giá hơn 1,5 nghìn tỷ USD trên toàn cầu và con số này đang tăng theo cấp số nhân do những tiến bộ trong nghiên cứu, phương pháp sản xuất và những tiến bộ trong công nghệ. Những con số này không chỉ đúng với nền kinh tế toàn cầu mà còn cụ thể hơn đối với Việt Nam, nơi các chuyên gia IBM ước tính ngành công nghiệp này sẽ đạt đến 16,1 tỷ USD vào năm 2026.

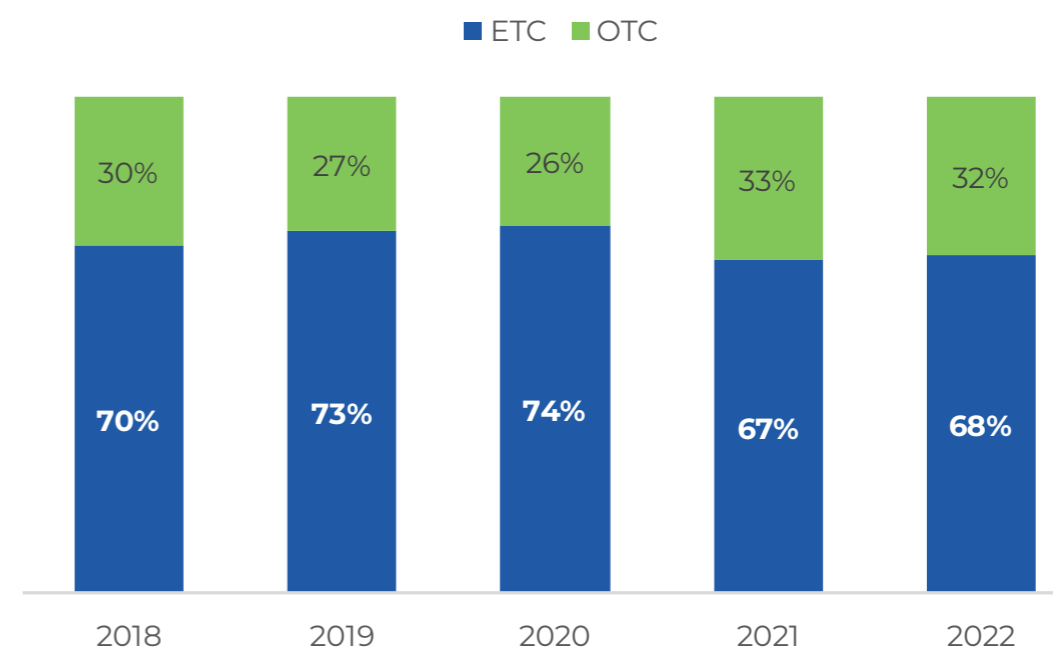
**Ngành dược phẩm Việt Nam:**

Ngành dược phẩm Việt Nam đã có những bước phát triển mạnh mẽ trong những năm gần đây. Theo Fitch Solutions, doanh thu thị trường dược phẩm Việt Nam năm 2023 ước tính tăng 8,0% so với năm trước, đạt khoảng 7,02 tỷ USD.

**Doanh thu dược phẩm VN qua các năm**



**Cơ cấu thị trường theo kênh phân phối**





## Dự báo tăng trưởng ngành dược phẩm:

### Tầng lớp trung lưu bùng nổ thúc đẩy mức tiêu thụ Dược phẩm từ đầu những năm 2000

- Đầu những năm 2000, tỷ lệ tầng lớp trung lưu Việt Nam ở mức 8%. Tuy nhiên, theo khảo sát của PwC và Bộ Lao Động, con số này đã tăng trưởng đều đặn 1,2%/năm trong những năm sau đó. Dự kiến đến năm 2024, 70% dân số Việt Nam sẽ có mức thu nhập từ 4.000 USD/năm, chính thức gia nhập tầng lớp trung lưu.
- Cùng với sự gia tăng của tầng lớp trung lưu, chi tiêu cho Dược phẩm tại Việt Nam cũng tăng trưởng mạnh mẽ. Theo ước tính vào đầu năm 2000, chi tiêu cho Dược phẩm bình quân đầu người chỉ 5,4 USD/người. Đến năm 2020, con số này đã tăng lên 63,5 USD. Tuy nhiên, giai đoạn 2020 - 2022, do ảnh hưởng của dịch Covid-19 và chính sách Dược phẩm, thị trường Dược phẩm có phần chững lại. Ước tính chi tiêu cho Dược phẩm bình quân đầu người năm 2022 là 66 USD/người.

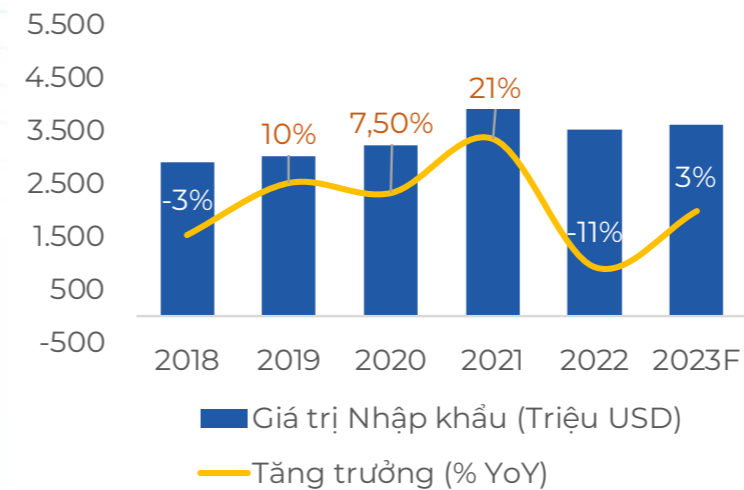
### Cơ cấu bệnh ngày càng phức tạp - Nâng cao chất lượng thuốc là yêu cầu cấp bách

- Nghiên cứu của Bộ Y tế cho thấy tỷ lệ tử vong do các bệnh tại Việt Nam đang có sự thay đổi đáng báo động. Đột quỵ, bệnh tim mạch, bệnh tắc nghẽn hô hấp và tiểu đường đã trở thành nguyên nhân tử vong hàng đầu từ năm 2019. Các bệnh lý về tiểu đường, gan thận và hô hấp cũng gia tăng hơn 40% trong vòng 10 năm qua.
- Nguyên nhân của sự thay đổi này là do đô thị hóa nhanh chóng, tỷ lệ hút thuốc lá và sử dụng chất kích thích gia tăng. Điều này khiến cho cơ cấu bệnh ngày càng phức tạp, đòi hỏi phác đồ điều trị tiên tiến và chất lượng thuốc ngày càng cao.

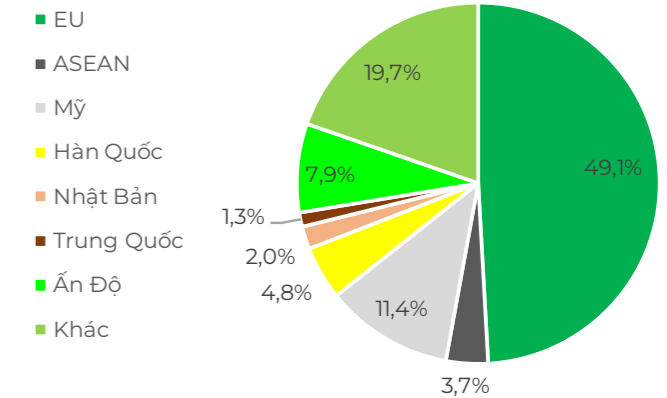
Sự gia tăng nhanh chóng của tầng lớp trung lưu cùng với sự thay đổi lớn về cơ cấu bệnh, là những yếu tố chính thúc đẩy sự phát triển của ngành Dược phẩm. Giá trị ngành Dược phẩm ước tính đạt **7,24 tỷ USD vào năm 2023E và 7,89 tỷ USD vào năm 2024F**, tương ứng mức tăng trưởng 3,4% và 9,1% so với cùng kỳ. Trong đó, kênh ETC (thuốc kê đơn) được dự báo sẽ tăng trưởng mạnh hơn kênh OTC (thuốc không kê đơn) nhờ sự bao phủ bảo hiểm toàn dân đã đạt 93%. Giá trị mảng ETC ước tính đạt 5,48 tỷ USD vào năm 2023E và 6 tỷ USD vào năm 2024F, tương ứng mức tăng trưởng 3,5% và 9,4%. **Dự báo của Công ty Chứng khoán Mirae Asset cho thấy ngành Dược phẩm Việt Nam sẽ duy trì tốc độ tăng trưởng ấn tượng với CAGR 6,0% trong giai đoạn 2023 - 2028.**

## TÌNH HÌNH SẢN XUẤT DƯỢC TẠI VIỆT NAM

Giá trị nhập khẩu ngành dược Việt Nam (Triệu USD)



Cơ cấu nhập khẩu dược phẩm Việt Nam 2023 (%)



Nguồn: Tổng cục Hải Quan

Mặc dù nhu cầu về thuốc tại Việt Nam đang gia tăng đáng kể, nhưng sản xuất trong nước chỉ đáp ứng được khoảng 47% của tổng nhu cầu. Trong năm 2023, lượng thuốc giảm 2,9% so với cùng kỳ năm trước, đạt mức 3,441 triệu USD. Kháng sinh vẫn là nhóm hàng dẫn đầu trong lĩnh vực nhập khẩu, chiếm khoảng 48% tổng giá trị. Thị trường nhập khẩu chủ yếu nhận được hàng từ **EU (chiếm tỷ lệ 49,0% trong đó chủ yếu Pháp, Đức), Mỹ (chiếm tỷ lệ 11%), Ấn Độ (7,9%)**. Việt Nam hiện phụ thuộc chủ yếu vào nguồn nguyên liệu nhập khẩu từ **Trung Quốc (67,4%) và Ấn Độ (19,0%)**.

Theo đề án "**Chiến lược quốc gia phát triển ngành Dược Việt Nam đến năm 2030**", mục tiêu là thuốc sản xuất trong nước sẽ đáp ứng khoảng 80% nhu cầu sử

dụng và 70% giá trị thị trường. Nỗ lực sẽ tiếp tục nhằm đạt được mục tiêu sản xuất 20% nhu cầu nguyên liệu cho sản xuất thuốc trong nước. Đối với vắc xin, Việt Nam dự kiến sản xuất trong nước sẽ đáp ứng 100% nhu cầu tiêm chủng mở rộng và 30% nhu cầu tiêm chủng dịch vụ.

Với dân số đông, tốc độ đô thị hóa nhanh chóng và nhu cầu chăm sóc sức khỏe ngày càng tăng, ngành dược Việt Nam được dự đoán sẽ tiếp tục phát triển mạnh mẽ. Để khai thác triển vọng phát triển của ngành dược, Việt Nam cần liên tục cải thiện hệ thống chăm sóc sức khỏe, tăng cường bảo hiểm y tế và tạo điều kiện thuận lợi để khuyến khích các doanh nghiệp dược phẩm đầu tư và phát triển.

### Những thách thức của ngành công nghiệp dược phẩm

Ngành dược phẩm toàn cầu đang gặp nhiều khó khăn do các yếu tố như quy định đặc thù ngành, khách hàng và tình hình chính trị. Ở Việt Nam, ngành dược phẩm thiếu nguồn lực về nhân lực, nghiên cứu và hạ tầng. Ngoài ra, ngành dược phẩm còn phải đối mặt với sự cạnh tranh gay gắt từ các loại thuốc giá rẻ chất lượng không ổn định, người tiêu dùng phần lớn vẫn tự mua thuốc tại nhà thuốc và hạn chế kiến thức lĩnh vực dược phẩm. Do đó ngành dược Việt Nam cần có những giải pháp sáng tạo để vượt qua các rủi ro đó, với Tipharco kế hoạch thích ứng rủi ro như sau:



### Thích ứng với rủi ro sản phẩm cạnh tranh

Công ty đang đối mặt với sự cạnh tranh gay gắt từ các loại thuốc generic và sinh học trên thị trường. Trong bối cảnh Việt Nam hiện có hơn 250 nhà máy sản xuất thuốc, và 228 nhà máy đạt tiêu chuẩn WHO-GMP trở lên, tuy nhiên chỉ có 16 công ty đạt tiêu chuẩn EU/GMP hoặc PIC/S-GMP, việc thiếu hụt các công ty nghiên cứu thuốc đặc trị dẫn đến tình trạng hầu hết các công ty dược phẩm Việt Nam chỉ có thể đấu thầu tối đa ở nhóm 2.

Để không bị thụt lùi, Công ty đưa ra các dự báo về thị trường, bảo vệ tệp khách hàng và doanh thu tiềm năng của mình. Bên cạnh đó, Công ty đang nghiên cứu và phát triển các sản phẩm thuốc generic và tương đương sinh học, khai thác cơ hội tăng trưởng của thị trường tổng thể. Công ty cũng tăng cường hợp tác với các đối tác đầu tư và sản xuất để cải thiện quy trình sản xuất, nâng cao hiệu quả và giảm chi phí. Đây là những giải pháp giúp Công ty phát triển bền vững trong một môi trường cạnh tranh cao.



### Thích ứng với rủi ro thay đổi chính sách

Trong năm 2023, Nhà nước đã ban hành nhiều chính sách giúp doanh nghiệp dược phẩm nội địa sẽ tiếp tục gia tăng lợi thế cạnh tranh, đặc biệt ở mảng thuốc ETC:

Quyết định số 1165/QĐ-TTg ban hành T10/2023 đặt mục tiêu sẽ tự chủ các dòng thuốc generics nội địa, hạn chế nhập khẩu thuốc từ nước ngoài.

Luật khám bệnh, chữa bệnh số 15/2023/QH15 ban hành T1/2023 tạo điều kiện cho các bệnh viện công tự chủ về nguồn vốn để đầu tư cơ sở vật chất.

Các chính sách mới có thể ảnh hưởng lớn đến hoạt động của Công ty Tipharco trong ngành dược phẩm. Để thích ứng với điều này, Công ty sẽ thành lập một nhóm pháp lý nội bộ để theo dõi và tư vấn các thay đổi pháp luật. Nhóm này sẽ thông báo cho Ban lãnh đạo về các tác động tiềm năng của các chính sách mới, đồng thời phát hiện và ngăn chặn các rủi ro về vi phạm pháp luật. Ngoài ra, Công ty sẽ thiết lập một hệ thống cho nhân viên báo cáo các vấn đề có thể xảy ra do các chính sách cũ hoặc mâu thuẫn với các quy định hiện hành. Bằng cách chủ động giám sát rủi ro chính sách, Công ty sẽ giảm thiểu rủi ro, duy trì tuân thủ và tạo ra một văn hóa phòng ngừa.



### Thích ứng với rủi ro về tỷ giá hối đoái và nguyên liệu đầu vào

Trong bối cảnh thị trường nguyên liệu và ngoại hối liên tục biến động do chính sách của các ngân hàng trung ương trên thế giới, bất ổn địa chính trị. Ngành dược phẩm nói chung và Tipharco nói riêng cần có kế hoạch quản lý rủi ro hiệu quả để vượt qua khó khăn. Để làm được điều này, Tipharco tự xây dựng phần mềm và phối hợp với các đối tác tạo cơ sở dữ liệu, xây dựng các kịch bản giúp đưa ra các quyết định nhanh chóng và chính xác:

- **Về quản lý khâu mua hàng, hàng tồn kho:** Đội Công nghệ thông tin đã xây dựng hệ thống quản lý tồn kho, giúp công tác quản lý, điều phối và mua sắm nguyên vật liệu được vận hành nhanh chóng và chính xác.
- **Về phòng ngừa rủi ro tỷ giá, biến động giá:** Phòng Kế hoạch cung ứng làm việc với các đơn vị cung ứng, theo dõi sát sao biến động giá

nguyên vật liệu từ đó có động thái mua hàng phù hợp. Phòng Tài chính kế toán sau khi nhận được đề xuất mua hàng sẽ phối hợp với các ngân hàng thương mại, sử dụng các công cụ tài chính để chốt được mức tỷ giá tối ưu cho giao dịch.

- **Đa dạng hóa nguồn cung:** Do đặc thù ngành dược, chỉ được sản xuất theo các nguyên liệu đã được Cục Quản lý dược cấp phép. Phòng Kế hoạch Cung ứng có kế hoạch làm việc, tìm kiếm các đơn vị sản xuất có chất lượng phù hợp, phối hợp với Khối Nghiên cứu phát triển, tiến hành đăng ký bổ sung nguyên vật liệu, để đa dạng hoá nguồn cung, từ đó gia tăng vị thế đàm phán nguyên vật liệu.
- Với những biện pháp này, Tipharco sẵn sàng đối phó với các rủi ro tiềm ẩn từ tỷ giá hối đoái và nguyên vật liệu đầu vào.



### Thích ứng với các rủi ro môi trường

Ngành dược phẩm bao gồm cả Tipharco đang phải đối mặt với nhiều thách thức về môi trường, bao gồm xử lý chất thải hóa chất, nước thải, khí thải nhà kính và quản lý chất thải nguy hại. Để đảm bảo hoạt động bền vững và an toàn cho môi trường, việc đánh giá rủi ro môi trường toàn diện là điều cần thiết.

**Xử lý hóa chất:** Hóa chất đóng vai trò quan trọng trong sản xuất thuốc, nhưng đồng thời cũng tiềm ẩn nguy cơ ô nhiễm môi trường. Với Tipharco, bảo vệ môi trường là một cam kết song song với phát triển sản xuất. Công ty đã áp dụng nhiều biện pháp tiên tiến để kiểm soát và xử lý hóa chất hiệu quả, bao gồm hệ thống khép kín, biện pháp ngăn chặn, kiểm định không khí và giám sát nước thải. Nhờ đó, Tipharco đã giảm thiểu tối đa lượng chất thải hóa học ra môi trường, đảm bảo an toàn cho người lao động và cộng đồng. Tipharco luôn hướng đến mục tiêu phát triển bền vững, trong đó bảo vệ môi trường là yếu tố then chốt. Với những nỗ lực không ngừng nghỉ, Tipharco đang từng bước khẳng định vị thế là một doanh nghiệp dược phẩm uy tín, đồng thời tiên phong trong việc bảo vệ môi trường và sức khỏe cộng đồng.

**Xử lý nước thải:** Bên cạnh hóa chất, nước thải sau sản xuất cũng là một nguồn rủi

ro môi trường đáng quan tâm. Nước thải không được xử lý đúng cách có thể chứa các chất nguy hại, ảnh hưởng đến hệ sinh thái thủy sinh và nguồn nước uống. Nhận thức được điều này, Tipharco đã trang bị cho tất cả các nhà máy hệ thống xử lý nước thải hiện đại cùng hệ thống quan trắc tiên tiến. Nhờ đó, nước thải được xử lý hiệu quả trước khi thải ra môi trường, đảm bảo không gây ô nhiễm và ảnh hưởng đến sức khỏe cộng đồng.

#### Phát thải không khí & Quản lý chất thải nguy hại:

Trong quá trình sản xuất, đặc biệt là hoạt động sấy, dập viên, ép vỉ...; khí thải có thể phát sinh do các hợp chất hữu cơ dễ bay hơi (VOC) thoát ra môi trường. Việc hít phải khí thải này trong thời gian dài có thể gây ảnh hưởng nghiêm trọng đến sức khỏe con người và hệ sinh thái xung quanh. Nhằm giảm thiểu rủi ro này, Tipharco đã áp dụng hệ thống sản xuất khép kín hiện đại, giúp thu gom và xử lý khí thải hiệu quả. Toàn bộ quy trình xử lý đều tuân thủ nghiêm ngặt các quy định và tiêu chuẩn về phát thải không khí tại Việt Nam, đảm bảo môi trường sản xuất an toàn và lành mạnh cho người lao động. Quản lý chất thải nguy hại là một phần



**Thích ứng với các rủi ro môi trường**

quan trọng trong chiến lược bảo vệ môi trường của Tipharco. Xử lý không đúng cách có thể dẫn đến ô nhiễm đất, nước ngầm và gây nguy hiểm cho người lao động khi tiếp xúc với các chất độc hại như kim loại nặng hoặc dung môi. Với quy trình bài bản, Tipharco thực hiện phân loại và tập kết chất thải nguy hại tại khu vực riêng biệt. Sau đó, đơn vị chuyên nghiệp sẽ tiến hành thu gom và xử lý theo đúng quy định, đảm bảo không gây ảnh hưởng đến môi trường và sức khỏe cộng đồng.

**AUCLANITYL**  
Amoxicilin 500/875mg  
Acid clavulanic 125mg

Điều trị nhiễm khuẩn đường hô hấp, đường tiết niệu sinh dục, da và mô mềm, xương và khớp, nha khoa, sản phụ khoa, ổ bụng.



**QUY CÁCH**

Hộp 20 viên nén bao phim.



**QUY CÁCH**

Hộp 14 viên nén bao phim.

**AUCLATYL**  
Amoxicilin 500/875mg  
Acid clavulanic 125mg

Điều trị nhiễm khuẩn đường hô hấp, đường tiết niệu sinh dục, da và mô mềm, xương và khớp, nha khoa, sản phụ khoa, ổ bụng.



**QUY CÁCH**

Hộp 20 viên nén bao phim.



**QUY CÁCH**

Hộp 14 viên nén bao phim.

## "Không ngừng nâng cao chất lượng"

Tạo điều kiện để mọi người có cuộc sống khỏe mạnh hơn là mục tiêu Công ty hướng đến khi cung cấp các loại thuốc chất lượng quốc tế với chi phí nội địa cho người dân Việt Nam. Bằng cách tăng khả năng tiếp cận với các loại thuốc chữa bệnh với giá phải chăng với chất lượng đáng tin cậy, Tipharco mong muốn tạo ra một môi trường sống khỏe mạnh, hạnh phúc bền vững cho cộng đồng. **Sứ mệnh của công ty là hướng tới một tương lai mà tất cả mọi người ở Việt Nam được tiếp cận bình đẳng với các dịch vụ chăm sóc y tế, bất kể tình trạng tài chính hay tầng lớp xã hội.**



Tipharco đang xây dựng kế hoạch đầu tư hoặc M&A nhà máy mới trong tương lai gần, cơ sở này sẽ được thiết kế và xây dựng để tuân thủ các quy định nghiêm ngặt của Liên minh Châu Âu, được trang bị công nghệ và thiết bị sản xuất tiên tiến, cũng như hệ thống kiểm soát chất lượng nghiêm ngặt đảm bảo rằng tất cả các sản phẩm được sản xuất tại nhà máy đáp ứng tiêu chuẩn chất lượng cao nhất.

Gia tăng tỷ trọng đông dược trong cơ cấu doanh thu và danh mục hàng hóa cũng là mục tiêu của Công ty trong thời gian tới. Với các sản phẩm được chiết xuất từ các loại thảo dược có khả năng chữa bệnh tự nhiên, Công ty định hướng tạo ra các giải pháp chữa bệnh sáng tạo, mạnh mẽ, dễ sử dụng, tiết kiệm chi phí và ít tác dụng phụ khi so sánh với các loại thuốc hóa chất truyền thống. Mục tiêu cuối cùng của Tipharco là giúp người tiêu dùng khỏe mạnh tự nhiên, chống lại bệnh tật mà không gặp phải những tác dụng không mong muốn.

## Các mục tiêu phát triển bền vững và chương trình chính liên quan đến ngắn hạn và trung hạn của Công ty

Ngày nay, các tập đoàn, bao gồm Dược phẩm Tipharco, ngày càng nhận thức rõ trách nhiệm của mình đối với môi trường, xã hội và cộng đồng trong quá trình hoạt động. Để đáp ứng kỳ vọng của các bên liên quan, Tipharco đã và đang thiết lập các mục tiêu phát triển bền vững tập trung vào:

### MỤC TIÊU LIÊN QUAN ĐẾN MÔI TRƯỜNG



**Mục tiêu liên quan đến môi trường:** Hướng đến sản xuất bền vững, Tipharco cam kết giảm thiểu tác động môi trường bằng cách áp dụng phương pháp sản xuất tiên tiến, đầu tư năng lượng tái tạo cho nhà máy. Công ty thực hiện chiến lược tối ưu hóa tài nguyên, bao gồm sáng kiến giảm thiểu chất thải, chương trình bảo tồn nước. Tipharco nghiên cứu và áp dụng hoạt động bền vững như sử dụng bao bì xanh, tái chế, bảo tồn và tái sử dụng năng lượng. Công ty tập trung giảm thiểu phát thải khí nhà kính, nghiên cứu phương án bù đắp lượng khí thải thông qua giao dịch tín dụng carbon. Nỗ lực của Tipharco hướng đến mục tiêu sản xuất thân thiện môi trường, góp phần bảo vệ môi trường và phát triển bền vững.

### MỤC TIÊU LIÊN QUAN ĐẾN TÍNH BỀN VỮNG CỦA XÃ HỘI



**Mục tiêu liên quan đến tính bền vững của xã hội:** Là doanh nghiệp hoạt động trong lĩnh vực dược phẩm, bên cạnh trách nhiệm cung cấp sản phẩm chất lượng cao, Tipharco còn cam kết phát triển bền vững về mặt xã hội.

- **Nâng cao sức khỏe và an toàn:** Tipharco luôn cải thiện tiêu chuẩn sức khỏe và an toàn cho nhân viên, tạo môi trường làm việc an toàn và lành mạnh.
- **Thúc đẩy y tế và giáo dục:** Công ty hỗ trợ các sáng kiến y tế, giáo dục tại cộng đồng khó khăn, góp phần nâng cao chất lượng cuộc sống.
- **Hỗ trợ doanh nghiệp địa phương:** Tipharco ưu tiên mua sắm nguyên liệu từ nhà cung cấp địa phương, góp phần thúc đẩy kinh tế khu vực.
- **Hướng đến tương lai chung:** Nỗ lực của Tipharco hướng đến mục tiêu phát triển bền vững, tạo lợi ích cho cộng đồng và xây dựng tương lai tốt đẹp cho các thế hệ sau.



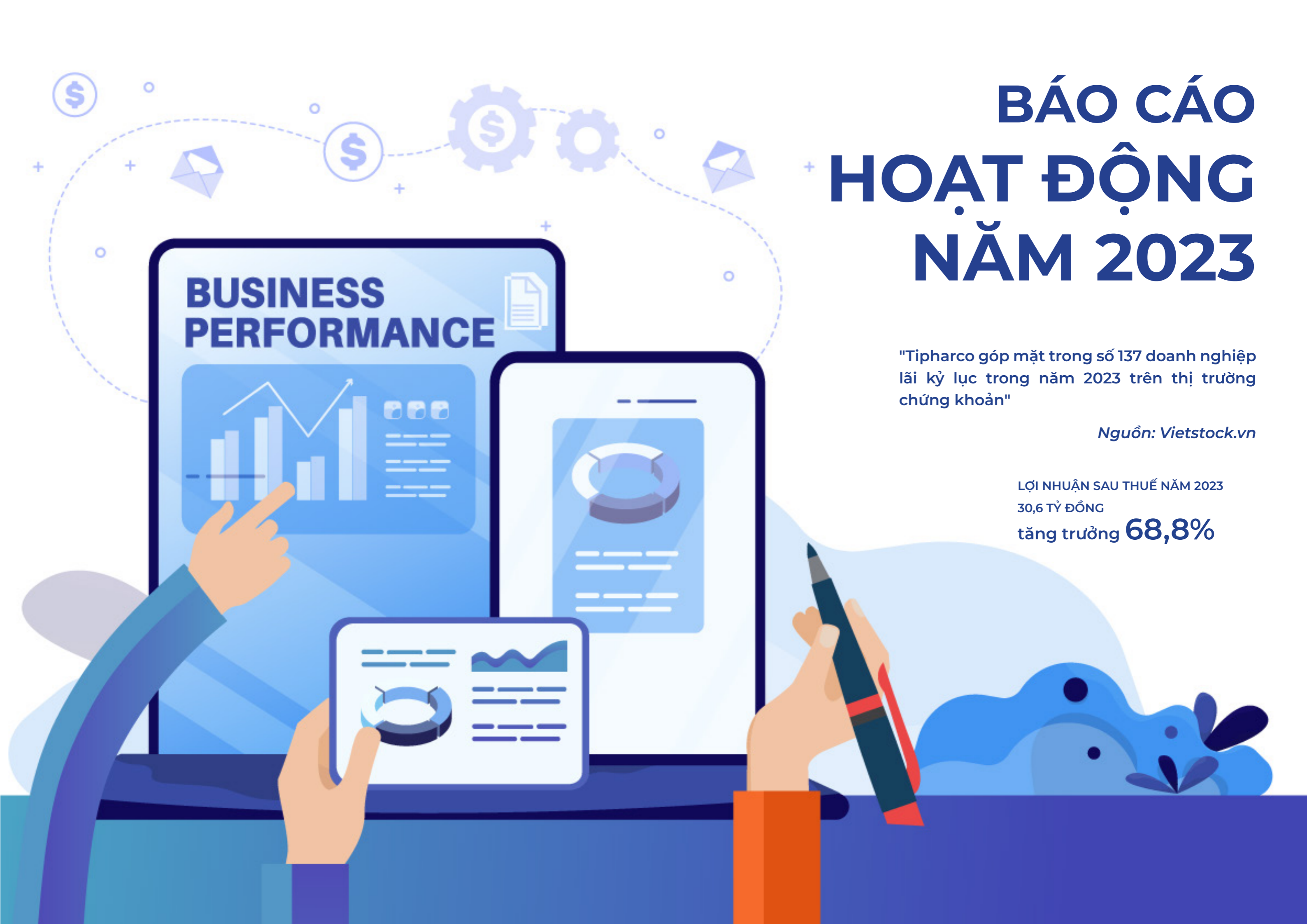
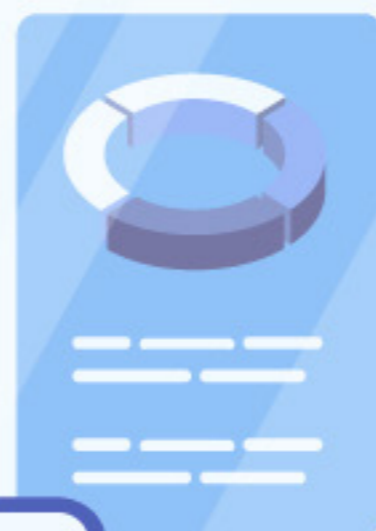
# BÁO CÁO HOẠT ĐỘNG NĂM 2023

"Tipharco góp mặt trong số 137 doanh nghiệp  
lãi kỷ lục trong năm 2023 trên thị trường  
chứng khoán"

*Nguồn: Vietstock.vn*

LỢI NHUẬN SAU THUẾ NĂM 2023  
30,6 TỶ ĐỒNG  
tăng trưởng **68,8%**

## BUSINESS PERFORMANCE





Trong bối cảnh bức tranh kinh tế Việt Nam năm 2023 với gam màu sáng tối đan xen, toàn thể ban lãnh đạo và cán bộ nhân viên của Tipharco đã nỗ lực tối đa để nâng cao hiệu quả hoạt động kinh doanh của Công ty.

Kết quả kinh doanh năm 2023, doanh thu Tipharco đạt 372,6 tỷ đồng, tăng 25,4% so với cùng kỳ và hoàn thành 103% kế hoạch đặt ra. Bên cạnh đó, nhờ kiểm soát tốt chi

phí, Tipharco ghi nhận lợi nhuận năm 2023 với tốc độ tăng trưởng nổi bật. Cụ thể, lợi nhuận trước thuế đạt 37,7 tỷ đồng, tăng 76,1% so với cùng kỳ và lợi nhuận sau thuế đạt 30,6 tỷ đồng, tăng 68,8% so với cùng kỳ. Như vậy, Công ty đã lần lượt hoàn thành 100,8% kế hoạch lợi nhuận trước thuế và 102,1% kế hoạch lợi nhuận sau thuế đã đặt ra tại Đại hội đồng cổ đông thường niên năm 2023.

Kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh năm 2023 của Tipharco được tóm tắt theo bảng sau:

STT	Chỉ tiêu	TH 2022	KH 2023	TH 2023	%TH/KH
1	Doanh thu thuần	297,1	360	372,6	103,5%
2	Lợi nhuận trước thuế	21,4	37,4	37,7	100,8%
3	Lợi nhuận sau thuế	18,2	30	30,6	102,1%
4	Cổ tức	0%	20%	20%	100,0%

(Nguồn: Báo cáo tài chính kiểm toán hợp nhất năm 2023)

So với cùng kỳ 2023, kết quả hoạt động kinh doanh tại Công ty đã có những tiến bộ rõ rệt, biên lợi nhuận gộp tiếp tục giữ ổn định ở mức 23,5%, trong khi đó Tỷ lệ chi phí hoạt động/Doanh thu thuần đều được kiểm soát tốt dẫn tới biên lợi nhuận trước thuế được cải thiện từ 7,2% lên 10,1%.

Kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh năm 2023 của Tipharco

Chỉ tiêu	Năm 2022	%/DTT	Năm 2023	%/DTT
Doanh thu thuần	297,1	100,0%	372,6	100,0%
- Hàng sản xuất	286,4	96,4%	366,4	98,3%
- Khác	10,7	3,6%	6,2	1,7%
Giá vốn hàng bán	227,9	76,7%	284,9	76,5%
Lợi nhuận gộp	69,2	23,3%	87,7	23,5%
Chi phí bán hàng	16,4	5,5%	14,2	3,8%
Chi phí quản lý	25,7	8,7%	28,5	7,7%
Doanh thu tài chính	0,3	0,1%	0,1	0,0%
Chi phí tài chính	6,7	2,3%	8,0	2,2%
Lợi nhuận từ HDKD	20,6	6,9%	37,0	9,9%
Lợi nhuận khác	0,8	0,3%	0,6	0,2%
LNTT	21,4	7,2%	37,7	10,1%
LNST	18,2	6,1%	30,6	8,2%

(Nguồn: Báo cáo tài chính kiểm toán hợp nhất năm 2023)

### Nguyên nhân hoàn thành kế hoạch kinh doanh 2023



Với sự đồng lòng thực hiện các chỉ đạo định hướng chiến lược của Đại hội đồng cổ đông và Hội đồng quản trị, Ban điều hành cùng toàn thể cán bộ công nhân viên Công ty đã nỗ lực không ngừng nghỉ để hoàn thành mục tiêu đề ra. Hội đồng quản trị đã sát sao theo dõi tình hình, đưa ra những chỉ đạo kịp thời, góp phần đảm bảo kế hoạch được thực hiện.



Công ty tập trung đẩy mạnh công tác bán hàng, chú trọng vào các dòng sản phẩm chủ lực đã có uy tín trên thị trường và mở rộng kênh phân phối. Nhờ đó, doanh thu từ các kênh ETC, OTC và kênh bao tiêu đều tăng trưởng mạnh mẽ so với cùng kỳ năm 2022.



Bên cạnh việc đẩy mạnh hoạt động kinh doanh, Công ty cũng chú trọng quản lý chi phí hiệu quả. Trong khi doanh thu năm 2023 tăng trưởng 25,4%, chi phí quản lý doanh nghiệp chỉ tăng 10,9%, trong khi đó chi phí bán hàng giảm 13,9%. Kết quả, lợi nhuận sau thuế năm 2023 của Tipharco tăng trưởng 68,8% so với cùng kỳ.

**Những thay đổi nhân sự Ban điều hành trong năm 2023:** Ngày 01/07/2023, Công ty bổ nhiệm Ông Lê Thanh Tùng làm Tổng giám đốc.

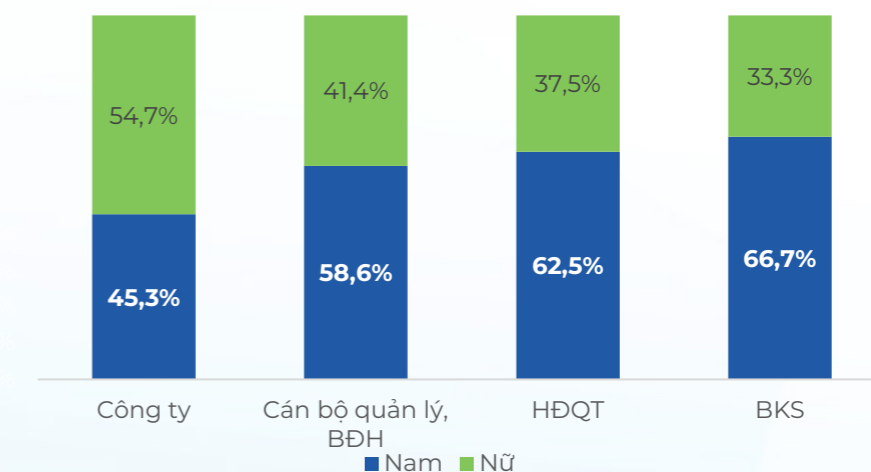
Số lượng cán bộ, nhân viên. Tóm tắt chính sách và thay đổi trong chính sách đối với người lao động.

TT	Chỉ tiêu	2022	2023
<b>Tổng số lao động</b>		<b>281</b>	<b>278</b>
1	Thống kê theo giới tính		
-	Nam	132	126
-	Nữ	149	152
2	<b>Thống kê theo độ tuổi</b>		
-	<30 tuổi	72	66
-	30 – 50 tuổi	190	196
-	>50 tuổi	19	16
3	<b>Thống kê theo khối chức năng</b>		
-	Khối sản xuất	107	108
-	Khối kinh doanh	41	37
-	Khối hỗ trợ	133	133
4	<b>Thống kê theo cấp quản lý</b>		
-	Ban Điều hành	03	02
-	Trưởng/ Phó đơn vị/ Giám đốc chi nhánh (bộ phận chức năng)	27	28
-	Chuyên viên/nhân viên	251	248
5	<b>Thống kê theo trình độ</b>		
-	Tiến sĩ, thạc sĩ	5	6
-	Cử nhân	64	70
-	Kỹ sư	9	8
-	Cao đẳng	55	65
-	Trung cấp	103	88
-	Khác	45	41

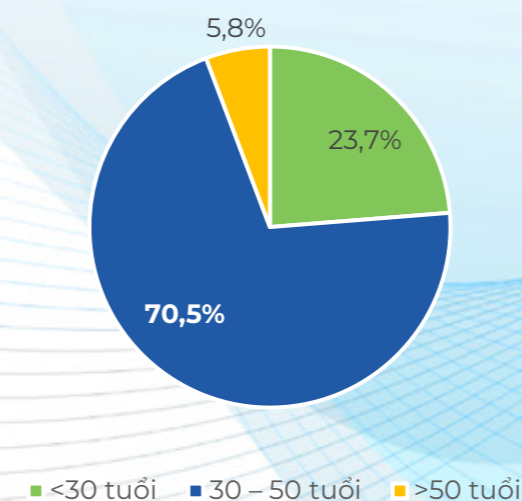
Trong năm 2023, nhiều chính sách lao động đã được cải thiện, bộ tiêu chí đánh giá lao động mới góp phần định mức sát sao hơn về hiệu quả lao động đồng thời tạo cơ hội để người lao động phấn đấu chứng minh năng lực. Hiệu quả thể hiện rõ nhất ở mức thu nhập bình quân năm 2023 tại Công ty, tăng 43,9% so với cùng kỳ, cao hơn khoảng 102,9% so với GRDP tỉnh Tiền Giang.

Chỉ tiêu	Năm 2021	Năm 2022	Năm 2023	GRDP Năm 2023 tại Tiền Giang
Mức thu nhập bình quân (triệu VND/người/tháng)	6.457.000	8.075.000	11.616.000	5.725.000

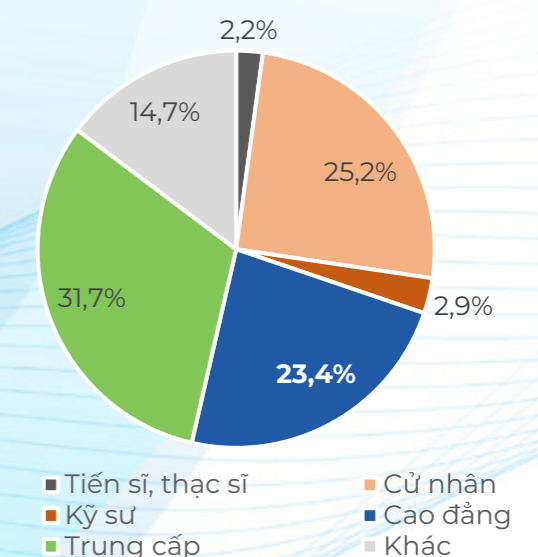
Cơ cấu nam/nữ của người lao động tại Tipharco 2023 (%)



Cơ cấu độ tuổi của người lao động tại Tipharco 2023 (%)



Cơ cấu trình độ học vấn của người lao động tại Tipharco 2023 (%)



Trong giai đoạn 2022 - 2023, Tipharco đã đưa ra quyết định chiến lược quan trọng về việc triển khai nâng cấp cụm nhà máy Betalactam, đánh dấu một bước tiến lớn về công suất sản xuất, các sản phẩm được sản xuất nhanh hơn, với số lượng nhiều hơn và có chất lượng cao hơn, đồng thời thân thiện với môi trường và tiết kiệm năng lượng. Việc đầu tư không chỉ là một cam kết về việc cải thiện chất lượng sản phẩm mà Tipharco cung cấp, mà còn là một nỗ lực nhằm tăng cường hiệu suất hoạt động và sự cạnh tranh của công ty trên thị trường.

Thực hiện nghị quyết số 34/2023/NQ-HĐQT-DTG của Hội đồng quản trị, Ban điều hành đã triển khai đầu tư nâng cấp chuyển Peni, **thay mới hệ thống lạnh xưởng Betalactam với tổng giá trị đầu tư là 7,5 tỷ đồng** chưa bao gồm thuế VAT. Các hạng mục đầu tư bao gồm lắp đặt hệ thống HVAC bao gồm AHU, FCU, và PAU. Tính đến hết năm 2023, công tác đầu tư cơ bản đã hoàn thành, Công ty đang tiến hành hiệu chỉnh, chuẩn bị nghiệm thu đưa vào sử dụng. Bên cạnh đó trong năm 2023, Công ty cũng đã đầu tư thêm các Chiller và máy

bao phim mới; nâng cấp đường nước cấp, nước RO và khí nén; đầu tư thêm AHU tại xưởng NonBetalactam cũng thang nâng hàng để thay thế thiết bị đã hư cũ.

Trong năm 2024, Công ty dự kiến sẽ hoàn tất các hạng mục đầu tư còn dang dở của năm 2023, bao gồm: các LAF cân, hệ thống xử lý khí thải tại xưởng Betalactam và các hạng mục ngoại quan khác. Đồng thời, Công ty sẽ chú trọng hơn vào việc đầu tư thay thế 8 máy móc thiết bị đồng thời lên kế hoạch đầu tư mới biến tần cho các AHU, Hệ thống tách ẩm và máy dò kim loại.

Qua quá trình nâng cấp, nhà máy sản xuất đã trở nên hiện đại hơn, tích hợp các công nghệ tiên tiến và quy trình sản xuất hiệu quả hơn. Điều này không chỉ giúp Tipharco tối ưu hóa quy trình sản xuất, giảm thiểu lãng phí và tăng cường tự động hóa mà còn đảm bảo an toàn và môi trường làm việc tốt nhất cho nhân viên.

Tipharco tin rằng, bằng việc đầu tư vào việc nâng cấp cơ sở hạ tầng sản xuất, công ty sẽ có thể đáp ứng được nhu cầu ngày càng cao của thị trường, mang lại giá trị lớn cho khách hàng và đồng thời củng cố vị thế trên thị trường cũng như trong cộng đồng doanh nghiệp.

# TIPHACIN

EBASTIN 20MG



Trong năm 2023, Công ty đã đăng ký thành công thuốc Tiphacin với thành phần chính là Ebastin 20Mg. Sản phẩm được ban hành theo quyết định số 737/QĐ-QLD ngày 09/10/2023. Thuốc thường được chỉ định dùng trong các trường hợp:

- Viêm mũi dị ứng (bao gồm theo mùa hoặc quanh năm);
- Chứng mày đay vô căn mạn tính;
- Điều trị các triệu chứng viêm da dị ứng.

Doanh thu thuần của Công ty năm 2023 đạt 372,6 tỷ đồng, tăng 25,4% so với cùng kỳ. Bên cạnh đó, nhờ công tác kiểm soát tốt chi phí, Công ty ghi nhận lợi nhuận trước và sau thuế tăng trưởng tích cực, lần lượt tăng 76,5% và 68,8% so với cùng kỳ.

Điều này giúp Công ty tiếp tục phá vỡ kỷ lục năm 2022, đạt con số lợi nhuận sau thuế năm 2023 cao nhất trong quá trình hoạt động.

Chỉ tiêu	Năm 2022 (Tỷ đồng)	Năm 2023 (Tỷ đồng)	% tăng giảm
Tổng giá trị tài sản	262,9	306,6	16,6%
Doanh thu thuần	297,1	372,6	25,4%
Lợi nhuận từ hoạt động kinh doanh	20,6	37,0	80,0%
Lợi nhuận khác	0,8	0,6	-16,7%
Lợi nhuận trước thuế	21,4	37,7	76,5%
Lợi nhuận sau thuế	18,2	30,6	68,8%
Tỷ lệ lợi nhuận trả cổ tức	0%	20%	0,0%

Chỉ tiêu	Đơn vị tính	2018	2019	2020	2021	2022	2023
----------	-------------	------	------	------	------	------	------

**Kết quả hoạt động kinh doanh**

Doanh thu thuần	Tỷ đồng	278,1	291,9	244,7	203,1	297,1	372,6
Lãi gộp	Tỷ đồng	68,4	59,1	46,5	37,5	69,2	87,7
Lợi nhuận trước thuế	Tỷ đồng	14,0	8,3	5,0	1,1	21,4	37,7
Lợi nhuận sau thuế	Tỷ đồng	12,2	6,5	4,8	0,9	18,2	30,6

**Bảng cân đối kế toán**

Tổng tài sản	Tỷ đồng	264,2	278,5	258,9	235,0	262,9	306,6
Tài sản ngắn hạn	Tỷ đồng	141,4	158,4	144,2	130,8	162,7	199,1
Tài sản dài hạn	Tỷ đồng	122,8	120,1	114,6	104,2	100,2	107,5
Nợ phải trả	Tỷ đồng	147,4	155,8	138,4	117,4	127,4	143,9
Vốn chủ sở hữu	Tỷ đồng	116,9	122,7	120,4	117,5	135,2	162,7
Vốn điều lệ	Tỷ đồng	54,0	63,2	63,2	63,2	63,2	72,6

Chỉ tiêu	ĐVT	2022	2023
----------	-----	------	------

**Khả năng thanh toán**

Hệ số thanh toán ngắn hạn	Lần	1,28	1,39
---------------------------	-----	------	------

Hệ số thanh toán nhanh	Lần	0,25	0,48
------------------------	-----	------	------

**Cơ cấu vốn**

Hệ số Nợ/Tổng tài sản	%	48,5%	46,9%
-----------------------	---	-------	-------

Hệ số Nợ/Vốn chủ sở hữu	%	94,0%	88,5%
-------------------------	---	-------	-------


**Chỉ tiêu về cơ cấu vốn**

Nhìn vào tỷ lệ nợ trên tổng tài sản và tỷ lệ nợ trên tổng vốn chủ sở hữu của một công ty giai đoạn 2022-2023, chúng ta có thể thấy rằng mặc dù cả hai tỷ lệ đều có xu hướng giảm nhẹ nhưng vẫn tương đối cao.

Tỷ lệ nợ trên tổng tài sản đã giảm từ 48,5% năm 2022 về mức 46,9% năm 2023. Điều này cho thấy mức nợ của công ty so với tổng tài sản của công ty đã giảm nhẹ.

Tương tự, tỷ lệ nợ trên tổng vốn chủ sở hữu đã giảm từ 94,0% năm 2022 còn 88,5% năm 2023, cho thấy tổng mức nợ của công ty so với vốn chủ sở hữu của cổ đông cũng đã giảm.


**Chỉ tiêu về khả năng thanh toán**

Hệ số thanh toán ngắn hạn và hệ số thanh toán nhanh đều là những tỷ lệ tài chính quan trọng, cung cấp cái nhìn về tính thanh khoản và khả năng đáp ứng các nghĩa vụ tài chính ngắn hạn của Công ty.

Hệ số thanh toán ngắn hạn, được tính bằng cách chia tài sản ngắn hạn của Công ty cho các khoản nợ ngắn hạn, phản ánh khả năng thanh toán các khoản nợ ngắn hạn bằng tài sản hiện tại của Công ty. Tỷ lệ hiện tại là 1,28 tại năm 2022 và cải thiện lên mức 1,39 tại năm 2023, cho thấy vị thế thanh khoản của Công ty đã được cải thiện theo thời gian, vì tỷ lệ này càng cao cho thấy Công ty có nhiều tài sản hiện tại hơn để trang trải các khoản nợ hiện tại.

Mặt khác, hệ số thanh toán nhanh là thước đo khắt khe hơn về tính thanh khoản của Công ty do chỉ tính đến các tài sản có tính thanh khoản cao nhất của Công ty (ví dụ như tiền mặt, các khoản phải thu,...) và so sánh chúng với các khoản nợ ngắn hạn.

Tỷ lệ này tại Công ty là 0,25 tại năm 2022 và 0,48 tại năm 2023, cho thấy khả năng trả hết các khoản nợ ngắn hạn của Công ty bằng các "tài sản thanh khoản nhất" được cải thiện gần gấp đôi, đây là kết quả của việc gia tăng giá trị tài sản để nâng cao khả năng thanh toán của Công ty.

Chỉ tiêu	ĐVT	2022	2023
<b>Chỉ tiêu về năng lực hoạt động</b>			
Vòng quay hàng tồn kho	Vòng	2,15	2,18
Vòng quay tổng tài sản	Vòng	1,19	1,31
<b>Chỉ tiêu về khả năng sinh lời</b>			
Hệ số Lợi nhuận sau thuế/Doanh thu thuần	%	6,1%	8,2%
Hệ số Lợi nhuận sau thuế/Vốn chủ sở hữu bình quân	%	14,4%	20,5%
Hệ số Lợi nhuận sau thuế/Tổng tài sản bình quân	%	7,3%	10,8%
Hệ số Lợi nhuận từ hoạt động kinh doanh/Doanh thu thuần	%	6,9%	9,9%

### Chỉ tiêu về khả năng sinh lời

Nhìn vào hoạt động tài chính của công ty trong hai năm, chúng ta có thể thấy những cải thiện đáng kể về lợi nhuận và thu nhập trên mỗi cổ phiếu.

Hệ số Lợi nhuận sau thuế/Doanh thu thuần đã tăng từ mức 6,1% năm 2022 lên mức 8,2% năm 2023, cho thấy công ty đang tạo ra nhiều lợi nhuận hơn trên mỗi đồng doanh thu. Sự cải thiện này đến từ các động thái cắt giảm chi phí và tăng cường công tác bán hàng của Ban điều hành Công ty.

Tương tự, tỷ suất lợi nhuận trên vốn chủ sở hữu (ROE) đã được cải thiện đáng kể từ 14,4% năm 2022 lên 20,5% vào năm 2023 và tỷ suất lợi nhuận trên tài sản (ROA) cũng đã tăng đáng kể từ 7,3% năm 2022 lên 10,8% năm 2023, phản ánh khả năng sinh lời của Công ty đã có nhiều chuyển biến tích cực, tạo ra nhiều lợi nhuận hơn trên vốn đầu tư và tổng tài sản hiện có của Công ty.

### Chỉ tiêu về năng lực hoạt động

Nhìn vào các tỷ lệ này trong hai năm, công ty đã cải thiện hiệu quả về mặt sử dụng tài sản.

Tỷ lệ vòng quay tài sản đã tăng từ mức 1,19 năm 2022 lên mức 1,31 năm 2023, cho thấy công ty đang tạo ra nhiều doanh thu hơn trên tài sản. Tương tự, tỷ lệ vòng quay hàng tồn kho đã tăng nhẹ từ 2,15 vào năm 2022 lên 2,18 vào năm 2023, cho thấy tốc độ bán hàng đang thể hiện sự cải thiện.

Những cải tiến này cho thấy rằng công ty đang ngày càng hiệu quả hơn trong việc quản lý hoạt động và tạo ra doanh thu.

TT	Cổ đông	Số lượng cổ đông	Số lượng cổ phần	Tỷ lệ sở hữu
<b>I</b>	<b>Cổ đông trong nước</b>	327	7.258.645	99,9%
1	Tổ chức	2	1.775.920	24,5%
-	Công ty cổ phần tập đoàn Bamboo Capital	1	1.526.050	21,0%
-	Công ty cổ phần Magnolia Investment (*)	1	249.870	3,4%
2	Cá nhân	325	5.482.725	75,5%
-	Nguyễn Hồ Nam	1	1.805.500	24,9%
-	Đặng Thị Thu Hằng	1	1.772.668	24,4%
-	Nguyễn Phương Hoa	1	818.519	11,3%
-	Cổ đông khác	322	1.086.038	15,0%
3	Cổ đông ưu đãi	0	0	0,0%
<b>II</b>	<b>Cổ đông nước ngoài</b>	8	4.565	0,1%
1	Tổ chức	1	1.000	0,0%
2	Cá nhân	7	3565	0,0%
<b>III</b>	<b>Cổ đông ưu đãi</b>	0	0	0,0%
<b>Tổng cộng</b>		<b>335</b>	<b>7.263.210</b>	<b>100,0%</b>

(\*) Tại ngày 05/04/2024, Sở Giao dịch chứng khoán Hà Nội đã công bố thông tin về việc CTCP Magnolia Investment đã mua vào 125.000 cổ phần, đạt số lượng cổ phần sở hữu là 374.870, chiếm 5,16% vốn điều lệ và trở thành cổ đông lớn, nắm giữ từ 5% trở lên của Công ty.



# BÁO CÁO BAN ĐIỀU HÀNH



**Ông Lê Thanh Tùng - Tổng Giám đốc** chịu trách nhiệm quản lý chung tình hình hoạt động của Công ty đồng thời chuyên trách quản lý các bộ phận:

- **Khối Nghiên cứu phát triển:** chịu trách nhiệm nghiên cứu, cải tiến chất lượng sản phẩm và đăng ký thuốc.
- **Khối Sản xuất:** chịu trách nhiệm sản xuất tại nhà máy Beta, nhà máy Non-Beta và nhà máy Dược liệu.
- **Khối Quản lý chất lượng:** chịu trách nhiệm đảm bảo chất lượng trước, trong và sau khi sản xuất.
- **Khối Kế hoạch cung ứng:** chịu trách nhiệm xây dựng kế hoạch, mua sắm nguyên vật liệu và kho vận.
- **Khối Kinh doanh:** chịu trách nhiệm đối với ba kênh kinh doanh ETC, OTC, Bao tiêu - Gia công và Dịch vụ khách hàng.

**Bà Lý Thị Xuân Mai - Phó Tổng Giám đốc** quản lý hoạt động của các bộ phận:

- **Phòng Hỗ trợ kinh doanh:** chịu trách nhiệm đối với công tác nhân sự, hành chính và IT.
- **Phòng Tài chính - Kế toán:** chịu trách nhiệm quản lý và giám sát thu-chi, công tác lập báo cáo tài chính, báo cáo quản trị và phương án tài chính.
- **Phòng Quan hệ nhà đầu tư:** chịu trách nhiệm theo dõi, giám sát và thực hiện hoạt động công bố thông tin, hỗ trợ công tác huy động vốn, tìm kiếm đối tác đầu tư.
- **Phòng Marketing:** chịu trách nhiệm chính đối với công tác truyền thông, phối hợp tổ chức các sự kiện tại Công ty.
- **Tổ mua sắm:** chịu trách nhiệm tìm kiếm, kiểm tra, mua sắm tài sản phục vụ hoạt động hàng ngày.

ĐVT: Tỷ đồng

STT	Chỉ tiêu	TH 2022	TH 2023	KH 2023	Tỷ lệ % (TH/KH)	Tỷ trọng TH 2023
1	Kênh OTC	218	264	270	97,8%	70,8%
2	Kênh ETC	23	40	48	83,3%	10,7%
3	Kênh bao tiêu	49	63	42	150,0%	16,9%
4	Doanh thu khác	7	6	-	-	1,6%
<b>Doanh thu thuần</b>		<b>297</b>	<b>373</b>	<b>360</b>	<b>103.0%</b>	<b>103.6%</b>

Tipharco triển khai ba kênh kinh doanh để đảm bảo hiệu quả tối ưu cho từng đối tượng khách hàng. Bán buôn OTC chiếm tỷ trọng đáng kể trong cơ cấu doanh thu, ở mức 70,8% và là một phần trọng yếu trong mô hình kinh doanh của Công ty. Tuy nhiên, Công ty cũng duy trì và phát triển các kênh ETC, kênh Gia công - Bao tiêu để có thể tiếp cận thị trường rộng lớn hơn và cung cấp các giải pháp phù hợp với nhu cầu của khách hàng. Bằng cách sử dụng nhiều kênh bán hàng khác nhau, Công ty có thể cung cấp hàng hóa chất lượng cao với giá cả cạnh tranh và đảm bảo sự thành công liên tục của hoạt động kinh doanh.

Tipharco tin rằng vận dụng linh hoạt các kênh phân phối để bán hàng và sản xuất là chiến lược không thể thiếu cho sự thành công của bất kỳ doanh nghiệp nào. Đó là lý do tại sao chúng tôi tập trung vào việc cung cấp các giải pháp hiệu quả phù hợp với nhu cầu của khách hàng, đồng thời duy trì sự cân bằng mạnh mẽ giữa các kênh bán buôn và các kênh bán hàng khác. Bằng cách đó, chúng tôi có

thể đảm bảo rằng khách hàng của chúng tôi luôn nhận được giá trị tốt nhất cho số tiền khách hàng mua sản phẩm.

Năm 2023, doanh thu các kênh bán hàng của Tipharco đều có sự tăng trưởng so với cùng kỳ. Cụ thể, kênh OTC tiếp tục là kênh bán hàng chủ yếu của Công ty, ghi nhận doanh thu đạt 264 tỷ đồng, tăng 21,1% so với cùng kỳ. Tiếp theo, doanh thu từ kênh ETC năm 2023 của Tipharco ghi nhận mức tăng trưởng nổi bật, đạt 40 tỷ đồng, tăng đến 73,9% so với cùng kỳ, chiếm 10,7% tổng doanh thu, phần lớn nhờ vào việc thay đổi chính sách khiến công tác đấu thầu thuốc được khai thông tại hệ thống các bệnh viện. Bên cạnh đó, doanh thu từ kênh bao tiêu của Công ty cũng ghi nhận mức tăng 28,6% so với cùng kỳ, đạt 63 tỷ đồng. Công ty cũng phát sinh khoảng 6,2 tỷ đồng doanh thu đến từ hoạt động kinh doanh nguyên liệu dược phẩm, tuy nhiên đây là khoản doanh thu bất thường, không ổn định và có biến động tùy vào tình hình phát sinh trong năm.



ĐVT: Sản phẩm

STT	Nhà máy	Sản lượng 2022	Sản lượng 2023	Tăng trưởng
1	Nhà máy Betalactam	105.205.117	122.748.606	16,7%
2	Nhà máy Non-Betalactam	230.498.792	164.072.846	-28,8%
3	Dược Liệu	8.194.715	15.092.518	84,2%
<b>Tổng cộng</b>		<b>343.898.624</b>	<b>301.913.970</b>	<b>-12,2%</b>

Tổng sản lượng sản xuất năm 2023 có sự sụt giảm 12% so với cùng kỳ. Nguyên nhân chính là do:

- Nhà máy NonBetalactam điều chỉnh giảm sản lượng sản xuất để phù hợp với nhu cầu thị trường.

- Nhà máy Betalactam gián đoạn sản xuất trong quý III/2023 để đầu tư nâng cấp máy móc thiết bị. Tuy nhiên, nhờ việc cải tiến máy móc thiết bị, nhà máy Betalactam đã bù đắp được phần lớn sản lượng bị sụt giảm trong quý IV, tổng cả năm 2023 vẫn tăng trưởng gần 16,7% so với cùng kỳ năm 2022.





STT	Tiêu chí	Số lượng
1	Số đăng ký được cấp mới	1
2	Số đăng ký được cấp lại/ gia hạn	6
3	Cải thiện công thức, quy trình, chất lượng	40

Số hồ sơ đăng ký tồn đọng tại Cục quản lý Dược của Công ty còn khoảng 100 hồ sơ, do tình hình đăng ký visa ngày càng khó khăn và khối lượng công việc tại Cục là quá tải. Tuy nhiên trong năm 2023, công ty đã duy trì hiệu lực với 6 sản phẩm đảm bảo ổn định sản xuất, được cấp giấy phép lưu hành thành công đối với sản phẩm Tiphacin – Viên nén - Ebastin 20mg, đây là sản phẩm thường được chỉ định dùng trong các trường hợp viêm mũi dị ứng, mề đay vô căn hoặc điều trị triệu trứng viêm da dị ứng.

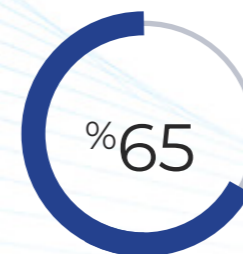
Ngoài ra các cải tiến tối ưu công thức, quy trình sản xuất đang tiến triển rất khả quan giúp tăng tuổi thọ sản phẩm, công dụng điều trị và hướng đến trở thành nhà máy có chi phí sản xuất cạnh tranh nhất ngành.

**Tình hình tài sản và nợ phải trả**

ĐVT: Tỷ đồng

Chỉ tiêu	Năm 2022	Năm 2023	+/-	Thay đổi (%)
<b>Tài sản ngắn hạn</b>	<b>162,7</b>	<b>199,1</b>	<b>36,4</b>	<b>22,4%</b>
Tiền và tương đương tiền	18,4	14,4	-4,0	-21,6%
Phải thu ngắn hạn	13,5	53,6	40,2	298,3%
Hàng tồn kho	130,3	130,6	0,4	0,3%
Tài sản dài hạn	100,2	107,5	7,2	7,2%
Phải thu dài hạn	0,2	0,4	0,2	84,2%
Tài sản cố định	92,2	88,5	-3,6	-3,9%
Tài sản dở dang dài hạn	0,0	9,5	9,5	-
<b>Tổng cộng tài sản</b>	<b>262,9</b>	<b>306,6</b>	<b>43,7</b>	<b>16,6%</b>
<b>Nợ ngắn hạn</b>	<b>124,6</b>	<b>142,9</b>	<b>18,3</b>	<b>14,7%</b>
Nợ vay ngắn hạn	76,3	100,4	24,1	31,5%
Nợ dài hạn	2,8	1,0	-1,8	-64,5%
Nợ vay dài hạn	1,6	0,0	-1,6	-100,0%
Vốn chủ sở hữu	135,5	162,7	27,1	20,0%
<b>Tổng cộng nguồn vốn</b>	<b>262,9</b>	<b>262,9</b>	<b>306,6</b>	<b>43,7</b>

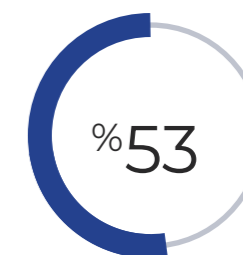
**Tình hình tài sản**



Tỷ trọng tài sản ngắn hạn/TTS

**Tài sản ngắn hạn:** Tại thời điểm 31/12/2023, tiền và tương đương tiền ở mức 14,4 tỷ đồng, phần lớn là tiền mặt và tiền gửi ngân hàng không kỳ hạn. Các khoản phải thu ngắn hạn tăng khoảng 40,2 tỷ so với đầu kỳ. Trong khi đó, hàng tồn kho vẫn ổn định ở mức khoảng 130 tỷ đồng, chiếm tỷ trọng 65,6% tài sản ngắn hạn, trong đó chiếm tỷ trọng lớn nhất là nguyên vật liệu sản xuất và thành phẩm. Công ty luôn chủ động giữ giá trị tồn kho ở mức phù hợp, nhằm sẵn sàng ứng phó với các biến động có thể xảy ra đối với nguồn cung cấp nguyên vật liệu của Công ty.

**Tài sản dài hạn:** Tài sản dài hạn của Công ty tăng khoảng 7,2 tỷ so với đầu kỳ báo cáo, chủ yếu đến từ mức tăng của tài sản xây dựng cơ bản dở dang, cụ thể là nâng cấp cơ sở sản xuất và mua sắm máy móc thiết bị.



Tỷ trọng nợ /TTS

**Nợ ngắn hạn:** Nợ ngắn hạn của Công ty tăng 14,7% so với cùng kỳ, đạt 142,9 tỷ đồng, chủ yếu do giá trị vay và nợ thuê tài chính tăng 24,1 tỷ đồng so với cùng kỳ, từ mức 76,3 tỷ đồng lên 100,4 tỷ đồng để tài trợ cho nguồn vốn lưu động của Công ty. Đây là khoản vay ngắn hạn tại Ngân hàng Thương mại cổ phần Đầu tư và Phát triển Việt Nam.

**Nợ dài hạn:** Nợ dài hạn của Công ty giảm 1,6 tỷ đồng so với cùng kỳ, chủ yếu là do Công ty đã hoàn trả khoản vay 1,6 tỷ đồng tại Ngân hàng TMCP Ngoại thương Việt Nam.

**Vốn chủ sở hữu:** Vốn chủ sở hữu của Công ty tăng 27,1 tỷ đồng so với cùng kỳ, chủ yếu do tăng vốn góp chủ sở hữu và lợi nhuận sau thuế chưa phân phối. Cụ thể, trong năm 2023, Công ty đã phát hành chia cổ tức bằng cổ phiếu với tỷ lệ 15%, vốn điều lệ Công ty tăng từ 63,2 tỷ đồng lên đến 72,6 tỷ đồng. Cùng với đó, nhờ kết quả hoạt động kinh doanh tăng trưởng tích cực, lợi nhuận sau thuế chưa phân phối của Công ty đã tăng từ 19,1 tỷ đồng lên đến 37,1 tỷ đồng sau khi đã thực hiện chia cổ tức bằng cổ phiếu với tỷ lệ 15% và chia cổ tức bằng tiền mặt 500 đồng/cổ phần.

**Những cải tiến về cơ cấu tổ chức, chính sách, quản lý**

Năm 2023, thực hiện theo quyết định số 09/2023/QĐ-HĐQT-DTG ngày 27/02/2023 Công ty đã cập nhật và điều chỉnh sơ đồ tổ chức để phù hợp với chiến lược phát triển. Sau đó, bố trí nhân sự theo cấu trúc mới, đánh giá hiệu quả quản lý và công việc để đưa ra các đề xuất điều chỉnh phù hợp.

Sau một năm triển khai, Ban điều hành đánh giá sơ đồ tổ chức có một số điểm chưa phù hợp, cần thiết tiến hành điều chỉnh bổ sung để hoạt động tại Công ty hiệu quả hơn. Cụ thể:

Tách bộ phận “Nghiên cứu phát triển” và “Quản lý chất lượng” thành hai khối chức năng ngang hàng với khối “Vận hành sản xuất”. Ban điều hành đánh giá: khối “Nghiên cứu phát triển” và khối “Quản lý chất lượng” được đặt ngang hàng với khối “Vận hành sản xuất” sẽ tạo ra cơ chế quản lý chéo giữa các khối, tăng

**Nhận định chung**

Quốc hội Việt Nam đã chính thức thông qua Nghị quyết về Kế hoạch phát triển kinh tế - xã hội năm 2024, theo đó, mục tiêu tăng trưởng GDP của năm 2024 được xác định là từ 6,0 - 6,5%, cao hơn mức trung bình của thế giới ở mức khoảng 2,9% (Quỹ Tiền tệ Quốc tế - IMF). Trong đó, xuất khẩu, đầu tư công và tiêu dùng nội địa sẽ là những động lực chính thúc đẩy tăng trưởng.

Ngành Dược phẩm nói riêng cũng được dự báo sẽ tiếp tục có một năm phát triển nhờ nhu cầu chăm sóc sức khỏe

hiệu quả kiểm soát chất lượng sản phẩm đầu ra đồng thời tạo điều kiện cho các khối tập trung hơn vào đúng chức năng nhiệm vụ được giao. Việc thay đổi khối sản xuất như trên đang tuân thủ theo đúng tiêu chuẩn của một nhà máy WHO-GMP.

Bổ sung và điều chỉnh Tổ mua sắm và bộ phận Marketing thuộc thẩm quyền quản lý của Phó Tổng Giám đốc theo tình hình thực tế đã được triển khai tại Công ty từ năm 2022, đồng thời giúp Ban điều hành quản lý ngân sách chặt chẽ hơn.

Việc chuyển đổi mô hình tổ chức như trên cũng là định hướng dài hạn cho Công ty trong 05 năm tới, tạo dư địa để các bộ phận phát triển hơn về quy mô bắt kịp mục tiêu phát triển và các Công ty trong ngành. Nội dung trên đã được Hội đồng quản trị Công ty thông qua và chính thức áp dụng trong năm 2024.

gia tăng, dân số già hóa và chính sách hỗ trợ của Chính phủ. Ngày 09/10/2023 vừa qua, Chính phủ ban hành Quyết định số 1165/QĐ-TTg phê duyệt Chiến lược quốc gia phát triển ngành Dược Việt Nam giai đoạn đến năm 2030 và tầm nhìn đến năm 2045, mục tiêu nhằm phát triển ngành Dược Việt Nam ngang tầm các nước tiên tiến trong khu vực, đảm bảo tiếp cận thuốc cho người dân với mức chi phí hợp lý; nâng cao năng lực nghiên cứu và ứng dụng công nghệ sẵn có để sản xuất thuốc biệt dược gốc, thuốc có dạng bào chế mới, hiện đại, hướng tới trở

thành trung tâm sản xuất gia công/chuyển giao công nghệ các thuốc biệt dược gốc của khu vực ASEAN.

Tuy ngành Dược phẩm có sự tăng trưởng, nhưng phần lớn các Công ty trong ngành đang có sự cạnh tranh khốc liệt khi phần lớn các Công ty đang có cùng danh mục sản phẩm và không có quá nhiều khác biệt về chất lượng. Với kết quả đạt được trong năm 2023, Ban điều hành tin tưởng rằng năm 2024 là một năm tiếp tục tăng trưởng bứt phá đối với Tipharco.

**Kế hoạch sản xuất kinh doanh 2024**

Chỉ tiêu	Thực hiện năm 2023	%DTT	Kế hoạch năm 2024	%DTT
<b>Doanh thu thuần</b>	<b>372,6</b>	<b>100,00%</b>	<b>406,0</b>	<b>100,00%</b>
Giá vốn hàng bán	284,9	76,5%	308,8	76,2%
<b>Lợi nhuận gộp</b>	<b>87,7</b>	<b>23,5%</b>	<b>96,5</b>	<b>23,8%</b>
Chi phí Bán hàng	8,0	2,2%	7,6	1,9%
Chi phí Quản lý	14,2	3,8%	17,5	4,3%
Chi phí tài chính	28,5	7,7%	30,9	7,6%
Lợi nhuận từ HĐKD	37,7	10,1%	40,5	10,0%
<b>LNTT</b>	<b>7,3</b>	<b>2,0%</b>	<b>7,5</b>	<b>1,8%</b>
<b>LNST</b>	<b>30,6</b>	<b>8,2%</b>	<b>33,0</b>	<b>8,1%</b>

Kế hoạch kinh doanh của Tipharco được xây dựng trên cơ sở thận trọng trong môi trường kinh doanh nhiều biến động và khủng hoảng địa chính trị, mức doanh thu thuần và lợi nhuận kế hoạch năm 2024 lần lượt là 406 tỷ đồng và 33 tỷ đồng. Để thực hiện được kế hoạch, Ban điều hành đưa ra Chiến lược kinh doanh trong năm 2024 sẽ xoay quanh các mục tiêu sau:



Khai thác tối đa các tập khách hàng hiện hữu, thực hiện chia nhóm khách hàng để xây dựng các chính sách đặc thù và chăm sóc khách hàng hiệu quả hơn;



Chuyển đổi và mở rộng tập khách hàng, tích cực tìm kiếm thêm khách hàng mới, đồng thời xây dựng chính sách bán hàng hấp dẫn, hỗ trợ khách hàng, cùng phát triển như các đối tác chiến lược lâu dài;



Xây dựng và mở rộng đội ngũ bán hàng có cấu trúc rõ ràng, được đào tạo bài bản, có khả năng mở rộng mạng lưới kinh doanh trong thời gian ngắn.

**Kế hoạch đầu tư 2024**

Khai thác tối đa các tập khách hàng hiện hữu, thực hiện chia nhóm khách hàng để xây dựng các chính sách đặc thù và chăm sóc khách hàng hiệu quả hơn.

Chuyển đổi và mở rộng tập khách hàng, tích cực tìm kiếm thêm khách hàng mới, đồng thời xây dựng chính sách bán

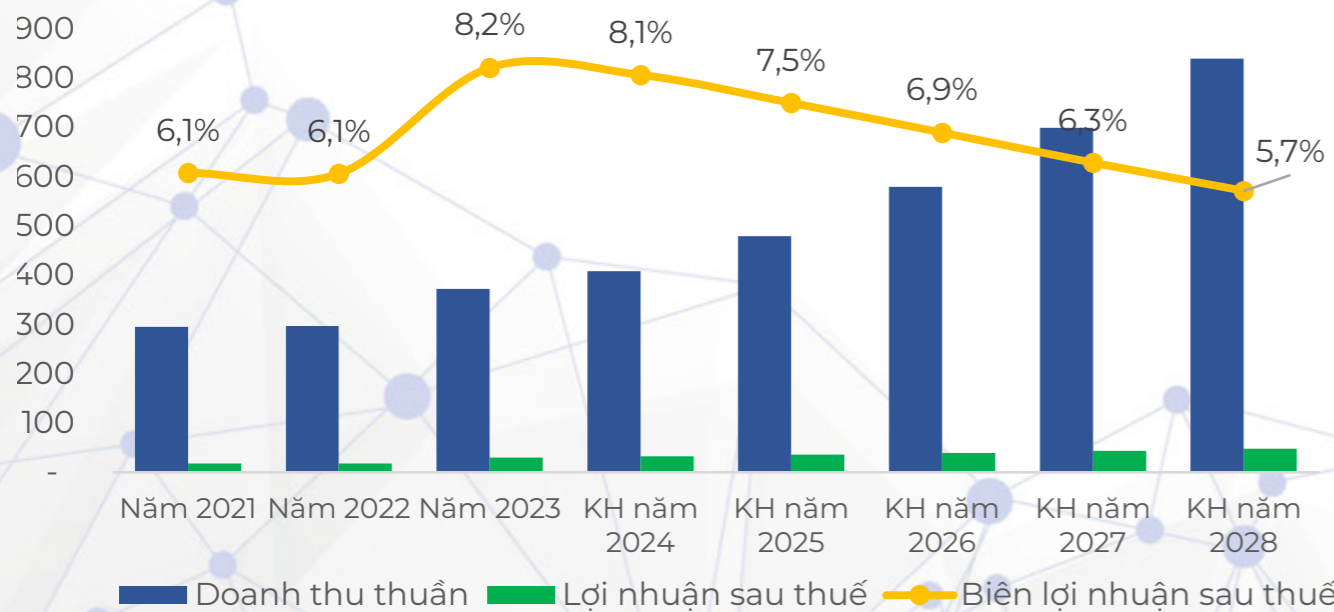
hàng hấp dẫn, hỗ trợ khách hàng, cùng phát triển như các đối tác chiến lược lâu dài;

Xây dựng và mở rộng đội ngũ bán hàng có cấu trúc rõ ràng, tinh nhuệ, có khả năng mở rộng mạng lưới kinh doanh trong thời gian ngắn.

**Kế hoạch tăng vốn bổ sung vốn kinh doanh cho giai đoạn 2024-2028**

Vốn điều lệ công ty quy mô nhỏ với 72,6 tỷ đồng nên cần tăng vốn điều lệ bổ sung vốn lưu động, đầu tư các hạng mục máy móc thiết bị cho các nhà máy, đầu tư mở rộng hệ thống phân phối. Hình

thức tăng vốn của Công ty sẽ thông qua việc phát hành cổ phiếu trả cổ tức, chào bán thêm cổ phần, tạo động lực thúc đẩy doanh thu, hướng đến mục tiêu Top 10 ngành dược Việt Nam.



**Định hướng thực hiện chương trình hành động trọng tâm cho năm 2024**



**Về kênh phân phối**

- Tiến hành chia nhóm khách hàng và các kênh bán hàng để xây dựng chính sách thúc đẩy doanh số và chăm sóc cụ thể;
- Thiết kế chương trình khuyến mãi hàng quý, xuyên suốt cả năm 2024 cho kênh bán lẻ và kênh bán buôn;
- Xây dựng chính sách bán hàng riêng cho dòng sản phẩm Aucla;
- Đồng hành cùng chuỗi Long Châu, An Khang trong các chương trình thiện nguyện, tăng mức độ nhận diện thương hiệu và trách nhiệm với cộng đồng – xã hội.



**Về nghiên cứu phát triển**

- Cải thiện chất lượng, giá thành và quy trình sản xuất các sản phẩm đang lưu hành.
- Phát triển sản phẩm mới tại các nhóm thuốc điều trị: Tim mạch, tiểu đường, huyết áp, chống trầm cảm và phòng ngừa đột quỵ.
- Tuyển dụng, đào tạo và phát triển đội ngũ nhân sự R&D để lấy chất xám làm nền tảng phát triển lâu dài.



**Về tăng sản lượng cho các nhà máy sản xuất**

- Tuyển dụng mới và tiến hành đào tạo nội bộ, nâng cao năng lực sản xuất, năng lực kiểm định và đảm bảo chất lượng của các nhân sự sản xuất trực tiếp.
- Nhà máy Betalactam: Nhanh chóng hoàn thành những công việc cuối cùng của quá trình nâng cấp nhà máy, hoàn tất nghiệm thu và sẵn sàng đưa vào sử dụng, tận dụng cơ hội gia tăng thị phần đối với các dòng sản phẩm chủ lực Công ty.
- Nhà máy Nonbetalactam: Tập trung vào các sản phẩm có sản lượng lớn và phục vụ nhóm các khách hàng kênh gia công bao tiêu.
- Nhà máy dược liệu: Sử dụng các ưu thế hiện có của dòng sản phẩm si rô ho làm bàn đạp thúc đẩy tăng trưởng sản lượng và doanh thu đối với các sản phẩm chiết xuất từ thiên nhiên.



**Về quản trị chuỗi cung ứng và quản trị sản xuất**

- Tiến hành xây dựng và áp dụng chính sách định mức nguyên liệu vào sản xuất. Tăng cường năng lực dự toán và tối ưu chi phí sản xuất.
- Mua nguyên vật liệu số lượng lớn để tránh biến động giá đầu vào và được hưởng giá sỉ.
- Đa dạng hóa nguồn cung cấp nguyên vật liệu để chủ động trong bối cảnh gián đoạn chuỗi cung ứng.



**Định hướng kế hoạch hoạt động của HĐQT năm 2024-2028**

- Mỗi cán bộ quản lý phải luôn đi đầu là người dẫn dắt, tạo sự tin tưởng, vừa mạnh về quản lý và am hiểu chuyên môn được. Mỗi CBNV phải chăm chỉ chuyên cần, tuân thủ, gắn kết để trở thành một đội ngũ quyết tâm đạt được các mục tiêu chiến lược dài hạn. Kế thừa và xây dựng một văn hóa doanh nghiệp mà tất cả mọi người dám dấn thân, đam mê, sáng tạo và tự hào về công ty mà chúng ta đang xây dựng.
- Tăng cường công tác tuyển dụng nhân sự cho các vị trí sản xuất trực tiếp, quản lý chất lượng, đảm bảo chất lượng và bộ phận kinh doanh để xây dựng một Công ty có sản phẩm chất lượng đồng thời đạt được hiệu quả kinh doanh phù hợp.
- Tiếp tục hoàn thiện hệ thống KPIs áp dụng đánh giá định kỳ hàng Quý, Năm.
- Duy trì chính sách bán hàng thu tiền mặt. Quản lý ngân sách theo bộ phận, theo hạng mục chi phí, theo từng kênh bán hàng để đánh giá được hiệu quả sử dụng ngân sách.

**Giải trình của Ban Giám đốc đối với ý kiến kiểm toán:** Kiểm toán có ý kiến chấp nhận toàn phần.

**CEFALEXIN**  
Cefalexin 250/500mg

Thuốc dùng trong điều trị nhiễm khuẩn đường hô hấp; nhiễm khuẩn tai, mũi, họng; Viêm đường tiết niệu; Điều trị dự phòng nhiễm khuẩn đường niệu tái phát; Nhiễm khuẩn da, mô mềm; Điều trị dự phòng viêm màng trong tim do vi khuẩn.



**QUY CÁCH**

Chai 100 viên nang.



**QUY CÁCH**

Hộp 100 viên nang.



**QUY CÁCH**

Chai 100 viên nang.



**QUY CÁCH**

Chai 100 viên nang.

# BÁO CÁO HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ

*Năm 2023 là năm đầu tiên Công ty có thành viên Hội đồng quản trị độc lập.*

*Các thành viên độc lập đánh giá Hoạt động của HĐQT Tipharco trong năm 2023 đã được tổ chức, triển khai tuân thủ Điều lệ Công ty và các quy định của pháp luật hiện hành, thực hiện đầy đủ các nội dung tại Nghị quyết của ĐHĐCĐ và các nội dung được ĐHĐCĐ ủy quyền, thể hiện vai trò lãnh đạo sáng tạo và năng động trong việc định hướng chiến lược kinh doanh và giám sát thực thi cũng như quản trị rủi ro, đóng góp tích cực vào kết quả hoạt động chung của Công ty.*

*Hội đồng quản trị theo dõi hoạt động của Ban Điều Hành, trên cơ sở triển khai kế hoạch kinh doanh năm 2023. Sau một năm, Hội đồng quản trị đánh giá Ban Điều Hành cùng với các cán bộ quản lý Công ty đã tạo ra một tập thể đoàn kết, gắn kết và quyết tâm cao để hoàn thành xuất sắc nhiệm vụ điều hành và thực hiện các mục tiêu kinh doanh theo đúng hướng chiến lược.*

*Sự hoàn thành các chỉ tiêu kế hoạch năm 2023 là thành quả đáng khen ngợi của Ban Điều Hành và toàn bộ Người lao động Công ty.*



Năm 2023, khởi đầu với nhiều nút thắt của thị trường tài chính trong nước và những cơn gió ngược từ bức tranh vĩ mô thế giới, năm 2024 có thể được xem là nhẹ nhàng hơn khi kinh tế vĩ mô sẽ phục hồi từ mức nền thấp của năm 2023. Động lực tăng trưởng chính đến từ:

1. Sự cộng hưởng tích cực từ chính sách tài khóa và tiền tệ mang lại hiệu ứng lan tỏa sang các thành phần kinh tế trong năm 2024;
2. Nhu cầu đơn hàng của thế giới có dấu hiệu hồi phục sau năm 2023 giảm hàng tồn kho;
3. Niềm tin tiêu dùng từng bước cải thiện, thúc đẩy chi tiêu tiêu dùng và doanh số bán lẻ hàng hóa.

Bên cạnh đó, vẫn còn một số khó khăn nhất định có thể khiến con đường 2024 gặp ghềnh hơn, bao gồm:

1. Áp lực lạm phát sẽ tăng cao hơn trong năm 2024, do cả yếu tố trong và ngoài nước;
2. Thị trường BĐS loay hoay vùng đáy, thiếu vắng thanh khoản và gây áp lực dòng tiền trả nợ của doanh nghiệp, kết hợp với ;
3. Kinh tế thế giới đi vào suy thoái, khiến mức độ phục hồi của lĩnh vực xuất nhập khẩu không như kỳ vọng.

Ở góc nhìn lạc quan hơn, một sự xoay chiều về chính sách tiền tệ của các ngân hàng trung ương thế giới và sự phân bổ lại dòng vốn đầu tư giữa các thị trường có thể là động lực giúp thị trường chứng khoán phục hồi mạnh sau nhiều tháng trầm lắng và suy giảm, hỗ trợ cho hoạt động huy động vốn đầu tư, chuẩn bị mở rộng sản xuất cho chu kỳ kinh doanh sắp tới.

Tuy vậy, năm 2023 đối với Tipharco là một năm đầy ý nghĩa, lần đầu tiên trong lịch sử hình thành và phát triển, lợi nhuận sau thuế của riêng Công ty đạt mốc 30 tỷ đồng, lợi nhuận trên mỗi cổ phần đạt hơn 4.219 đồng/cổ phần, nằm ở mức cao so với các Công ty ngành dược hoạt động trên sàn.

### Đánh giá của Thành viên độc lập Hội đồng Quản trị về hoạt động của HĐQT

Hoạt động của HĐQT Tipharco trong năm 2023 đã được tổ chức, triển khai tuân thủ Điều lệ Công ty và các quy định của pháp luật hiện hành, thực hiện đầy đủ các nội dung tại Nghị quyết của ĐHCĐ và các nội dung được ĐHCĐ

ủy quyền, thể hiện vai trò lãnh đạo sáng tạo và năng động trong việc định hướng chiến lược kinh doanh và giám sát thực thi cũng như quản trị rủi ro, đóng góp tích cực vào kết quả hoạt động chung của Công ty.

### Kết quả giám sát đối với Ban Điều Hành

Hội đồng quản trị theo dõi đánh giá hoạt động của Ban Điều Hành, trên cơ sở triển khai kế hoạch kinh doanh 2023. Việc giám sát được thực hiện liên tục, kịp thời hỗ trợ Ban Điều Hành, với

việc đưa ra các chủ trương và định hướng nhằm giải quyết các khó khăn và vấn đề trong hoạt động sản xuất kinh doanh, đảm bảo hoàn thành các nhiệm vụ đã đề ra.



II

Ban Điều Hành cùng với các cán bộ quản lý Công ty đã tạo ra một tập thể đoàn kết, gắn kết và quyết tâm cao để hoàn thành xuất sắc nhiệm vụ điều hành và thực hiện các mục tiêu kinh doanh theo đúng hướng chiến lược. Sự hoàn thành các chỉ tiêu kế hoạch năm 2023 là thành quả đáng khen ngợi của Ban Điều Hành và toàn bộ Người lao động Công ty"



Ban Điều Hành tuân thủ và nghiêm túc thực hiện các Nghị quyết của Hội đồng quản trị và Đại hội đồng cổ đông. Ban Điều Hành và lãnh đạo các bộ phận chức năng đã đưa ra các giải pháp cụ thể, sáng tạo. Đây là yếu tố chính khiến cho các Nghị quyết và Quyết định của ĐHQĐ và Hội đồng quản trị được thực hiện một cách đầy đủ, kịp thời và chính xác.

Trong năm 2023, mặc dù gặp phải nhiều khó khăn trong kinh doanh do các yếu tố địa chính trị, rủi ro về nguyên liệu đầu vào, lãi suất và tỷ giá, nhưng Ban Điều Hành đã thành công trong việc biến nguy thành cơ. Từng bước vượt qua những khó khăn và hoàn thành các mục tiêu kinh doanh mà Hội Đồng Quản Trị và Đại Hội Đồng Cổ Đông đã đề ra.

Ngoài việc đạt được các mục tiêu kinh doanh, Ban Điều Hành cũng đã hoàn thiện các quy trình và quy chế vận hành cho từng phòng ban chức năng. Điều này giúp đảm bảo sự phối hợp chặt chẽ và thông suốt trong hoạt động, từ đó mang lại hiệu quả cao cho Công ty.

Ban Điều Hành đã thực sự trở thành nguồn cảm hứng cho đội ngũ nhân sự của Công ty, khơi dậy tính sáng tạo và chủ động trong công việc, không ngừng nâng cao kiến thức, tích lũy kinh nghiệm và tiếp cận thị trường, khách hàng.

Tipharco đã xây dựng một nền tảng vững chắc trong năm 2023, Công ty có mục tiêu phát triển rõ ràng, không ngừng nâng cao tiềm lực và sự đồng lòng quyết tâm của toàn thể cán bộ nhân viên. Hội đồng quản trị tin tưởng rằng, trong giai đoạn 2024-2028,

Tipharco sẽ tiếp tục gặt hái được nhiều thành tựu đột phá, từng bước nâng cao vị thế của mình để trở thành một trong những doanh nghiệp phát triển nhanh nhất trong ngành dược.

Các chỉ tiêu về hoạt động kinh doanh 2024

STT	Nội dung	Thực hiện năm 2023	Kế hoạch năm 2024	Tăng trưởng
1	Doanh thu thuần	372,6	406,0	9,0%
2	Lợi nhuận trước thuế	37,7	40,8	8,2%
3	Lợi nhuận sau thuế	30,6	33,2	8,5%
4	Chia cổ tức	20%	15%(*)	-25,0%

(\*) Mức chia cổ tức năm 2024 dự kiến là 15% căn cứ trên vốn điều lệ Công ty.

Dự báo chỉ tiêu kinh doanh giai đoạn 2024-2028

ĐVT: Tỷ đồng

Nội dung	TH 2023	Năm 2024	Năm 2025	Năm 2026	Năm 2027	Năm 2028
Doanh thu thuần	373	409	480	580	700	840
Tỷ lệ tăng trưởng Doanh thu	25,6%	9,7%	17,4%	20,8%	20,7%	20,0%
Lợi nhuận sau thuế	31	33	36	40	44	48
Tỷ lệ tăng trưởng LNST	68,8%	6,5%	9,1%	11,1%	10,0%	9,1%

Các định hướng hoạt động SXKD giai đoạn 2024-2028

- Đối với hoạt động kinh doanh, Công ty cần chú trọng khai thác tối đa tiềm năng của tập khách hàng hiện hữu, mở rộng tập khách hàng hiện có tại các kênh ETC, OTC và gia công. Định hướng đồng hành dài lâu, cùng phát triển, cùng thành công.
- Đối với hoạt động vận hành sản xuất, Công ty cần chú trọng đến tính "ổn định", ổn định về mặt chất lượng sản phẩm, ổn định trong công tác vận hành, ổn định an toàn trong công tác lưu trữ thành phẩm và nguyên liệu.
- Đối với công tác nghiên cứu phát triển, Công ty cần tập trung vào việc cải tiến nâng cấp chất lượng, quy trình sản xuất của các sản phẩm đang lưu hành của Công ty. Mặt khác, việc bổ sung các sản phẩm mới thuộc nhóm: Kháng sinh, Tim mạch tiểu đường, Tiêu hóa, Đông dược và Thực phẩm chức năng... là mục tiêu hàng đầu, cần đội ngũ R&D của Công ty nghiêm túc thực hiện.
- Đối với công tác mua sắm, cung ứng nguyên vật liệu, việc đa dạng danh sách nhà cung cấp và xây dựng kế hoạch mua hàng là nhiệm vụ chủ đạo trong giai đoạn tới.



**Chiến lược nhân sự:**

- Môi trường làm việc được phát triển theo hướng đảm bảo quyền lợi và điều kiện làm việc cho người lao động, nơi mà tất cả có thể cảm thấy yên tâm và tự hào khi trở thành một phần của tập thể công ty.
- Xây dựng đội ngũ nhân sự nòng cốt, mỗi cán bộ quản lý phải luôn đi đầu, tạo sự tin tưởng, nâng tầm chuyên nghiệp, đồng thời người lao động đều có tinh thần tuân thủ kỷ cương, xây dựng Tipharco thành một đội hình có tính kỷ luật cao.



**Chiến lược cổ đông:**

- Xây dựng được niềm tin và tuân thủ minh bạch thông tin với các cổ đông, nâng cao sự hiểu biết giữa Tipharco và cổ đông, tôn trọng quyền cổ đông và đảm bảo lợi ích từ hoạt động đầu tư của cổ đông với mức chi trả cổ tức cao và tăng trưởng giá trị cổ phiếu.
- Tiếp tục phát triển về số lượng và nâng cao hơn nữa giá trị của cổ đông, xây dựng Công ty trở thành một công ty đại chúng được cổ đông tin tưởng và đồng hành lâu dài.



**Chiến lược vốn:**

- Quản trị vốn và dòng tiền hoạt động sản xuất kinh doanh một cách hiệu quả. Tăng cường nguồn vốn đầu tư của chủ sở hữu, giảm sở hữu các khoản nợ, và giảm rủi ro tài chính liên quan đến lãi vay, tỷ giá.
- Tiếp tục huy động vốn để đón đầu cơ hội M&A các doanh nghiệp được khác hướng đến mô hình hệ sinh thái trong ngành dược.



**SI RÔ HEDERA**  
Cao khô lá thường xuân

Viêm đường hô hấp cấp có kèm theo ho. Điều trị triệu chứng trong các bệnh lý viêm phế quản mạn tính.



**QUY CÁCH**

Hộp 30 gói.



**QUY CÁCH**

Chai 100ML.

**DIỆP HẠ CHÂU**  
Diệp hạ châu đắng

Viêm gan: viêm gan virus, viêm gan mãn tính đặc biệt là viêm gan do siêu vi B.

Hỗ trợ chức năng gan, viêm thận. Tiêu độc trong các trường hợp: đình rầu, mụn nhọt, viêm thần kinh da, lở ngứa do chức năng gan hoạt động kém.



**QUY CÁCH**

Hộp 100 viên viên nang.



# PHÁT TRIỂN BỀN VỮNG



Ngày nay, các tập đoàn, bao gồm Dược phẩm Tipharco, ngày càng nhận thức rõ trách nhiệm của mình đối với môi trường, xã hội và cộng đồng trong quá trình hoạt động. Để đáp ứng kỳ vọng của các bên liên quan, Tipharco đã lập báo cáo dựa trên số liệu tổng hợp từ 01/01/2023 đến 31/12/2023 theo tiêu chuẩn GRI, hướng đến 17 mục tiêu phát triển bền vững của Liên Hiệp Quốc, báo cáo đang thiết lập các mục tiêu phát triển bền vững tập trung vào:

## Mục tiêu liên quan đến môi trường:

Hướng đến sản xuất bền vững, Tipharco cam kết giảm thiểu tác động môi trường bằng cách áp dụng phương pháp sản xuất tiên tiến, đầu tư năng lượng tái tạo cho nhà máy. Công ty thực hiện chiến lược tối ưu hóa tài nguyên, bao gồm sáng kiến giảm thiểu chất thải, chương trình bảo tồn nước. Tipharco nghiên cứu và áp dụng hoạt động bền vững như sử dụng bao bì xanh, tái chế, bảo tồn và tái sử dụng năng lượng. Công ty tập trung giảm thiểu phát thải khí nhà kính, nghiên cứu phương án bù đắp lượng khí thải thông qua giao dịch tín dụng carbon. Nỗ lực của Tipharco hướng đến mục tiêu sản xuất thân thiện môi trường, góp phần bảo vệ môi trường và phát triển bền vững.




## Mục tiêu liên quan đến tính bền vững của xã hội:

Là doanh nghiệp hoạt động trong lĩnh vực dược phẩm, bên cạnh trách nhiệm cung cấp sản phẩm chất lượng cao, Tipharco còn cam kết phát triển bền vững về mặt xã hội.

- **Nâng cao sức khỏe và an toàn:** Tipharco luôn cải thiện tiêu chuẩn sức khỏe và an toàn cho nhân viên, tạo môi trường làm việc an toàn và lành mạnh.
- **Thúc đẩy y tế và giáo dục:** Công ty hỗ trợ các sáng kiến y tế, giáo dục tại cộng đồng khó khăn, góp phần nâng cao chất lượng cuộc sống.
- **Hỗ trợ doanh nghiệp địa phương:** Tipharco ưu tiên mua sắm nguyên liệu từ nhà cung cấp địa phương, góp phần thúc đẩy kinh tế khu vực.
- **Hướng đến tương lai chung:** Nỗ lực của Tipharco hướng đến mục tiêu phát triển bền vững, tạo lợi ích cho cộng đồng và xây dựng tương lai tốt đẹp cho các thế hệ sau.

Mục tiêu PTBV	Đối tượng mục tiêu	Định hướng hoạt động	Thành quả/hoạt động	Chương trình hành động
	<p>Người lao động và những người có liên quan.</p> <p>Nhân sự tham gia vào chuỗi giá trị của Công ty, bao gồm: Đơn vị cung ứng; Đơn vị phân phối; Đơn vị cấp tín dụng... Cộng đồng sinh sống trên địa bàn Công ty đang hoạt động. Cổ đông Công ty.</p>	<p>Trao cơ hội việc làm trên cơ sở bình đẳng về giới tính, độ tuổi và tôn giáo.</p> <p>Tạo công việc ổn định, gia tăng thu nhập cho người lao động, bước đầu xoá đói giảm nghèo, nâng cao giáo dục, chất lượng cuộc sống và xoá nhòa bất bình đẳng xã hội.</p>	<p>Số lượng lao động sử dụng: 278 nhân sự.</p> <p>Mức lương bình quân của người lao động là 11,6 triệu đồng gần gấp đôi so với GRDP của tỉnh Tiền Giang là 5,7 triệu đồng.</p> <p>Tỷ lệ phụ nữ trong HĐQT là 3/8 nhân sự, BĐH và lãnh đạo các bộ phận là 12/29, và tổng thể tại Công ty 152/278.</p> <p>Chế độ khám chữa bệnh được thực hiện hằng năm cho toàn thể người lao động tại Công ty.</p> <p>Chế độ đào tạo được thực hiện xuyên suốt trong năm 2023.</p>	<p>Tiếp tục mở rộng kinh doanh, gia tăng tuyển dụng lao động địa phương.</p> <p>Duy trì thu nhập ổn định cho người lao động, đặt mục tiêu luôn cao hơn tỷ lệ GRDP của địa phương nơi Công ty hoạt động.</p> <p>Đánh giá năng lực người lao động theo hiệu quả công việc, đảm bảo cơ hội bình đẳng cho mọi đối tượng đáp ứng yêu cầu công việc.</p> <p>Theo dõi và đánh giá sức khỏe của tổng thể người lao động, có chính sách hỗ trợ điều trị, cùng đồng hành và đảm bảo tối đa cuộc sống cho người lao động.</p>

Mục tiêu PTBV	Đối tượng mục tiêu	Định hướng hoạt động	Thành quả/hoạt động	Chương trình hành động
	<p>Tài nguyên, nguyên vật liệu sử dụng trong quá trình sản xuất - kinh doanh.</p> <p>Phát thải (bao gồm: nước thải, khí thải, rác thải,...)</p>	<p>Phát triển các hoạt động kinh tế đồng hành với bảo vệ môi trường thông qua công tác đầu tư nâng cấp công nghệ và phương thức sản xuất bên cạnh việc giám sát hoạt động sử dụng năng lượng, nguyên vật liệu và tài nguyên; đồng thời theo dõi hoạt động phát xả thải ra môi trường.</p>	<p>Sử dụng tiết kiệm tài nguyên nước, tái sử dụng tối đa và xử lý nước thải nội bộ trước khi đưa vào hệ thống xử lý nước thải tập trung.</p> <p>Sử dụng điện tự sản xuất, giảm độ phụ thuộc vào điện lưới. Tăng cường sử dụng các biện pháp tiết kiệm năng lượng.</p> <p>Trang bị hệ thống điều hoà không khí, AHU, thiết bị phòng hộ và trợ cấp độc hại đầy đủ cho người lao động.</p> <p>Khối sản xuất, khối R&amp;D và quản lý chất lượng liên tục đánh giá, đưa ra những cải tiến về quy trình sản xuất, phương thức sản xuất và công nghệ sản xuất từ đó đưa ra được những cải tiến cụ thể, nâng cao năng suất, giảm hao phí, và tiết kiệm năng lượng.</p> <p>Đảm bảo nguồn khí phát thải ra môi trường đáp ứng tiêu chuẩn, không độc hại tới môi trường và dân cư sinh sống xung quanh khu vực nhà máy. Thường xuyên theo dõi hiệu quả của hệ thống xử lý khí thải, đảm bảo không khí đã được xử lý triệt để trước khi đưa ra môi trường.</p> <p>Rác thải phát sinh trong quá trình sản xuất được phân loại và lưu trữ. Rác thải nguy hại được bàn giao cho đơn vị xử lý chuyên trách, rác thải nhựa và kim loại được bàn giao cho đơn vị tái chế để đưa vào nền kinh tế tuần hoàn. hạn chế tối đa xả rác ra môi trường bên ngoài.</p> <p>Sử dụng các nguyên liệu sản xuất thân thiện với môi trường, ưu tiên sử dụng sản phẩm đã qua tái chế.</p>	<p>Tiếp tục sử dụng hệ thống điện mặt trời đã đầu tư tại Công ty.</p> <p>Nghiên cứu đánh giá tính khả thi để trang bị hệ thống điện năng lượng mặt trời lên toàn bộ các nhà máy hiện hữu của Công ty.</p> <p>Hoàn tất lắp đặt hệ thống biến tần cho 2 AHU của Công ty, ước tính tiết kiệm năng lượng 30% so với trước thời điểm lắp đặt.</p> <p>Hoàn thiện quy trình sản xuất tinh gọn, hiệu quả, rút ngắn thời gian từ đó giảm thiểu chi phí và cải thiện năng suất lao động.</p> <p>Theo dõi và kiểm soát chặt chẽ nước thải, khí thải và rác thải trong quá trình sản xuất.</p>

Mục tiêu PTBV	Đối tượng mục tiêu	Định hướng hoạt động	Thành quả/hoạt động	Chương trình hành động
  	<p>Người lao động và những người có liên quan;</p> <p>Cộng đồng sinh sống trên địa bàn Công ty đang hoạt động.</p> <p>Cổ đông Công ty.</p>	<p>Hỗ trợ tạo dựng, phát triển và liên kết cộng đồng bền vững tại địa phương, trong nước và quốc tế. Tăng hợp tác, đổi mới sáng tạo và phổ biến phát triển các công nghệ thân thiện với môi trường.</p>	<p>Giảm tác động tiêu cực của các biến động kinh tế - xã hội đến môi trường tại các khu vực.</p> <p>Tạo điều kiện để Công đoàn hoạt động, chăm lo cho cuộc sống và bảo vệ quyền lợi của người lao động.</p> <p>Phối hợp các tổ chức Bảo hiểm xã hội, giải quyết quyền lợi hợp pháp của người lao động.</p> <p>Thường xuyên trao đổi với các tổ chức quốc tế, nâng cao công nghệ sản xuất, kỹ thuật sản xuất, hợp tác kinh doanh cùng phát triển.</p>	<p>Đẩy mạnh hợp tác tới các tổ chức, cơ quan, định chế tài chính trong khu vực và mở rộng hợp tác quốc tế.</p> <p>Tiếp cận khoa học, công nghệ và đổi mới. Thúc đẩy sự phát triển, phổ biến và quảng bá các công nghệ thân thiện với môi trường.</p> <p>Đảm bảo quyền tiếp cận thông tin của công chúng và bảo vệ các quyền tự do cơ bản, phù hợp với luật pháp quốc gia và các thỏa thuận quốc tế.</p> <p>Thúc đẩy và thực thi các luật và chính sách không phân biệt đối xử vì sự phát triển bền vững.</p>

### Tipharco: Bước tiến mới trong hành trình 47 năm

Năm 2023 đánh dấu một cột mốc quan trọng trong hành trình 47 năm xây dựng và phát triển của Tipharco, đưa công ty trở thành Thương hiệu dược phẩm hàng đầu ngành dược Việt Nam. Với những nỗ lực đổi mới và phát triển, Tipharco đã đạt được những thành công ấn tượng trong năm 2023. Doanh thu đạt trên 372,6 tỷ đồng, lợi nhuận sau thuế đạt 30,6 tỷ đồng, đều vượt xa chỉ tiêu đề ra. Thu nhập người lao động cũng tăng trưởng mạnh mẽ, đạt trung bình trên 11,6 triệu đồng/người/tháng, tăng hơn 43,9%. Các chỉ tiêu về số đăng ký, phát triển sản phẩm mới và các chỉ tiêu khác đều được hoàn thành và vượt kế hoạch.



#### Kết quả nổi bật

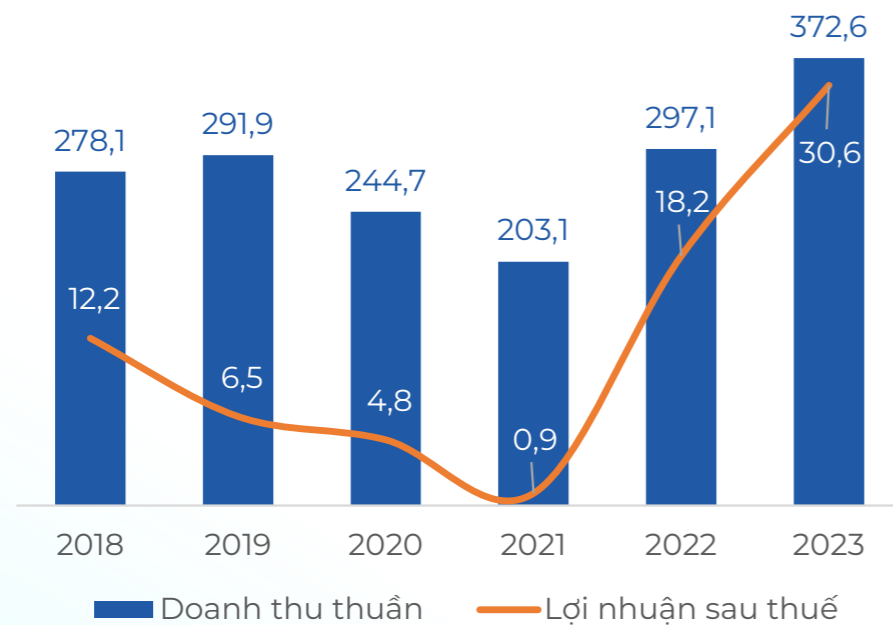
Doanh thu: **372,6** tỷ đồng, tăng **25,4%**

Lợi nhuận sau thuế: **30,6** tỷ đồng, tăng **68,8%**

Thu nhập người lao động: Trên **11,6 triệu đồng/người/tháng**, tăng **43,9%** so với năm 2022.

Doanh thu và lợi nhuận giai đoạn 2018-2023

Đơn vị tính: Tỷ đồng



“*Lấy mục tiêu phát triển kinh tế làm đầu tàu, làm động lực phát triển con người; nâng cao chất lượng cuộc sống, y tế và giáo dục; tạo nền tảng và nguồn lực để bảo vệ môi trường, thúc đẩy bình đẳng và đạt được các mục tiêu xã hội.*”



### Tình hình đóng góp ngân sách nhà nước và tỷ lệ chi trả cổ tức

Nội dung	2018	2019	2020	2021	2022	2023
Góp ngân sách	1,8	1,8	0,2	0,2	3,8	7,2
Tỷ lệ chi trả cổ tức (%)	3,0%	17,0%	10,0%	7,5%	0,0%	20,0%

### Tình hình sử dụng lao động tại công ty:

Chỉ tiêu	ĐVT	Năm 2022	Năm 2023
Lao động			
Tổng số lao động	Người	281	278
Người làm công tác an toàn, vệ sinh lao động	Người	1	1
Người làm công tác y tế	Người	1	1
Lao động nữ	Người	149	152
Lao động làm trong điều kiện nguy hiểm, độc hại	Người	66	70
Lao động khuyết tật	Người	-	-
Lao động cao tuổi	Người	4	4
Tai nạn lao động			
Tổng số vụ tai nạn lao động	Vụ	-	-
Tổng số người bị tai nạn lao động	Người	-	-
Tổng chi phí cho tai nạn lao động	VNĐ	-	-
Kết quả phân loại sức khỏe người lao động			
Loại I	Người	30	27
Loại II	Người	144	103
Loại III	Người	46	64
Loại IV	Người	26	34
Loại IV	Người	6	1
Chi phí khám sức khỏe hàng năm	VNĐ	143.869.000	129.910.200
Bồi dưỡng chống độc hại			
Tổng số lao động hưởng theo chế độ	Người	109	148
<b>Tổng chi phí</b>	<b>VNĐ</b>	<b>207.629.500</b>	<b>213.780.000</b>



### Chính sách phúc lợi cho người lao động

Phúc lợi lao động là những lợi ích vật chất, tinh thần nhất định mà người lao động được hưởng bên cạnh tiền công, tiền lương. Các khoản phúc lợi thường bao gồm các loại bảo hiểm, trợ cấp, các chính sách có liên quan đến sức khỏe, an toàn lao động và các chế độ đãi ngộ khác. Tại Tipharco, người lao động được hưởng những chính sách sau:

- Nhận hỗ trợ đám hiếu hỉ, thiên tai, dịch họa, tai nạn, ốm đau theo quy định;
- Đi du lịch, nghỉ mát, team building, hội thao hằng năm, tùy vào kết quả kinh doanh của Công ty;
- Khám sức khỏe định kỳ hàng năm;
- Bảo hiểm chăm sóc sức khỏe hàng năm (ngoài chương trình Bảo hiểm y tế);
- Bên cạnh các khoản thưởng lương tháng 13, Công ty còn các khoản thưởng cuối năm (KPIs), thưởng vào các dịp lễ và trả lương ngoài giờ theo các quy định hiện hành.



### Hoạt động đào tạo

Công ty sở hữu đội ngũ nhân viên trình độ cao, được Ban điều hành tập trung xây dựng bài bản theo hướng chuyên môn hóa. Nhờ vậy, nhân viên luôn sẵn sàng đáp ứng mọi yêu cầu công việc, cả hiện tại và tương lai.

Loại hình đào tạo	Cách thức đào tạo
Đào tạo bài bản và liên tục	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Chương trình đào tạo được thiết kế riêng cho từng vị trí, giúp nhân viên nhanh chóng nắm bắt công việc và phát huy năng lực.</li> <li>• Đội ngũ giảng viên giàu kinh nghiệm, am hiểu chuyên môn trực tiếp truyền đạt kiến thức và kỹ năng.</li> <li>• Bình quân trong năm, nhân viên được đào tạo 19 tiếng / mỗi lao động.</li> <li>• Hỗ trợ nhân viên đề xuất và tham gia các chương trình đào tạo ngắn hạn bên ngoài để phát triển bản thân.</li> </ul>
Chính sách nhân sự ưu việt	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Mức lương cạnh tranh, chế độ đãi ngộ hấp dẫn.</li> <li>• Môi trường làm việc năng động, sáng tạo, đề cao tinh thần học hỏi và phát triển.</li> <li>• Nhiều cơ hội thăng tiến trong công việc.</li> </ul>



### Đánh giá về việc thực hiện trách nhiệm đối với cộng đồng

Là một doanh nghiệp lớn đóng vai trò đầu tàu kinh tế tại địa phương, Tipharco luôn ý thức rõ trách nhiệm của mình đối với cộng đồng. Chúng tôi luôn gắn liền sự phát triển của công ty với sự phát triển của các doanh nghiệp và người dân địa phương nơi đặt cơ sở sản xuất kinh doanh.

Trong thời gian tới, công ty sẽ tập trung nhiều hơn vào công tác cộng đồng, đặc biệt là cải thiện khả năng tiếp cận y tế cho các khu vực khó khăn và có vị trí địa lý đặc thù. Đồng thời, chúng tôi cũng sẽ chú trọng vào công tác bồi dưỡng thế hệ trẻ, hỗ trợ tiếp cận giáo dục cho các gia đình có hoàn cảnh đặc biệt tại tỉnh Tiền Giang.

**Trong năm 2023, Công ty đã thực hiện các chương trình vì cộng đồng như sau:**

#### Khám bệnh, cấp phát thuốc và tặng quà cho đồng bào Bản Xèo, tỉnh Lào Cai;

Từ ngày 25-26/02/2023, Tập đoàn Bamboo Capital và Công ty Cổ phần Dược phẩm Tipharco đã phối hợp cùng Cục Khoa học Công nghệ và Đào tạo - Bộ Y tế, Học viện Y dược học cổ truyền và Bệnh viện Tuệ Tĩnh tổ chức khám bệnh, cấp phát thuốc và tặng quà cho đồng bào Bản Xèo, huyện Bát Xát, tỉnh Lào Cai.



**TÚI THUỐC GIA ĐÌNH**

**Thuốc hạ sốt**  
**Effalgin** (Paracetamol 500mg - Sủi)  
Uống 1 viên khi sốt trên 38,5°C, có thể lặp lại mỗi 04 giờ đến 06 giờ nếu vẫn còn sốt.

**Thuốc nâng cao thể trạng, tăng sức đề kháng của cơ thể**  
**Tipha-C** (Vitamin C 1000mg - Sủi)  
Uống ngày 01 lần: sáng 01 viên

**Thuốc trị ho**  
**Sirô Hedera** (Cao khô lá thường xuân)  
Uống 5ml x 3 lần/ngày

**Thuốc trị sổ mũi**  
**Cetirizin** (Cetirizin 2HCl 10mg)  
Uống 1 viên/ngày (khi bị sổ mũi)

**CÔNG TY CỔ PHẦN DƯỢC PHẨM TIPHARCO**  
Lô 08, 09 CCN và TTCN Tân Mỹ Chánh, P.9, Tp. Mỹ Tho, Tỉnh Tiền Giang

**Tháng Ba biên giới tại Xã Phú Đông, Huyện Tân Phú Đông, tỉnh Tiền Giang**

Trong không khí kỷ niệm ngày truyền thống Bộ đội Biên phòng và ngày hội Biên phòng toàn dân - 03/03/2023, Công ty cổ phần Dược phẩm Tipharco và Công ty cổ phần dược Tesla đã phối hợp với chính quyền địa phương tổ chức chương trình Tháng ba biên giới tại xã Phú Đông, huyện Tân Phú Đông, tỉnh Tiền Giang.



**Chương trình Khám bệnh, cấp thuốc, tặng quà cho 300 người dân có hoàn cảnh khó khăn trên địa bàn xã Long Chánh thị xã Gò Công, tỉnh Tiền Giang do Ban Thường vụ Thị Đoàn Gò Công tổ chức.**

Ngày 14/05/2023, Công ty cổ phần dược phẩm Tipharco và Công ty cổ phần dược Tesla Pharma đã tham gia chương trình Khám bệnh, cấp thuốc, tặng quà cho 300 người dân có hoàn cảnh khó khăn trên địa bàn xã Long Chánh thị xã Gò Công, tỉnh Tiền Giang do Ban Thường vụ Thị Đoàn Gò Công tổ chức.



“Hành trình Tâm An - Thân Khang” tại Hội Chữ thập đỏ thành phố Cà Mau “Hành trình Tâm An - Thân Khang” tại Hội Chữ thập đỏ thành phố Cà Mau





Tổng nguyên liệu đầu vào sử dụng trong năm

Đơn vị tính: Tấn

STT	Hạng mục	2021	2022	2023	% tăng trưởng
1	Nguyên liệu và tá dược	261,1	370,9	337,5	-9,0%
2	Màng nhôm, màng coldtorming, PVC	80,4	103,2	104,3	1,1%
3	Bao bì khác	6,4	12,4	12,0	-3,2%

Đơn vị tính: Triệu đơn vị

STT	Hạng mục	2021	2022	2023	% tăng trưởng
1	Nang rỗng	66,1	55,6	43,9	-21,0%
2	Túi nhôm và chai nhựa	4,6	9,8	8,3	-15,3%
3	Bao bì giấy các loại	13,4	18,9	20,2	6,9%
4	Bao bì khác	0,5	0,7	0,4	-42,9%

Do đặc thù ngành dược và sản xuất thuốc, việc sử dụng nguyên liệu tái chế gặp nhiều hạn chế. Các nguyên liệu chuyên biệt như thành phần thuốc, tá dược và bao bì đặc thù trong bảo quản thuốc khó có thể tái sử dụng. Vì vậy, số lượng vật liệu tái chế trong hoạt động của Công ty chủ yếu tập trung vào bao bì giấy và các vật liệu cấu thành nên bao bì bảo quản trong quá trình vận chuyển thuốc.

Báo cáo tỷ lệ phần trăm nguyên vật liệu được tái chế được sử dụng để sản xuất sản phẩm và dịch vụ chính của tổ chức:

STT	Hạng mục	ĐVT	Nguyên liệu sử dụng trong năm 2022	Nguyên liệu tái chế trong năm 2022	Tỷ lệ tái chế/ tổng sử dụng	Nguyên liệu sử dụng trong năm 2023	Nguyên liệu tái chế trong năm 2023	Tỷ lệ tái chế/ tổng sử dụng
1	Bao bì khác	Tấn	12,4	0,555 (bao xốp + màng co)	4,48%	12	0,025 (màng co bình 20l)	0,2%
2	Bao bì giấy các loại	Triệu cái	18,9	0,085(thùng giấy)	0,45%	20,2	0,091 (thùng giấy)	0,45%

Tiêu thụ xăng dầu

Chi phí xăng dầu là một chỉ báo quan trọng đánh giá tình hình hoạt động kinh doanh của Công ty, đặc biệt với đơn vị chuyên sản xuất và phân phối như Tipharco. So với cùng kỳ, chi phí xăng dầu năm nay tăng gấp 2,35 lần. Đây là minh chứng cho thấy hoạt động

kinh doanh của Tipharco đã khởi sắc mạnh mẽ. Điều này thể hiện rõ nhất qua sự tăng trưởng ấn tượng trong kết quả kinh doanh năm 2023 và lợi nhuận mà Công ty mang lại cho cổ đông.

Tình hình tiêu xăng dầu	Đơn vị tính: Lít
2022	5.591
2023	13.166
% Tăng trưởng	135,5%

Lưu trữ và xử lý chất thải tập trung:

Đơn vị tính: Kg

STT	Hạng mục	2022	2023	% tăng trưởng
1	Chất thải nguy hại	6.340	7.878	124,26%
2	Chất thải rắn sinh hoạt (*)		32.000	
3	Chất thải rắn công nghiệp thông thường	2.060	1.090	52,91%
4	Chất thải rắn Công nghiệp thông thường tái chế	23.838	28.486	119,50%
<b>Tổng cộng</b>		<b>32.238</b>	<b>69.454</b>	

(\*): Công ty có hợp đồng thu gom rác thải sinh hoạt với các đơn vị tại địa phương, tuy nhiên công tác thống kê chất thải rắn sinh hoạt mới bắt đầu được thực hiện từ 2023.

Tuân thủ pháp luật về bảo vệ môi trường

Năm 2023, Công ty không vi phạm luật pháp hoặc quy định về môi trường, do đó không bị xử phạt hoặc nộp tiền phạt.

Mặc dù tiêu thụ năng lượng và tài nguyên nước của Công ty tăng so với năm 2022, nhưng tỷ lệ tăng trưởng này tương ứng với sự phát triển của hoạt động kinh doanh. Công ty đã áp dụng nhiều giải pháp tiết kiệm năng lượng, thay đổi kế hoạch sản xuất và tối ưu hóa sử dụng nước. Tuy nhiên, những nỗ lực này không thể hoàn toàn bù đắp cho xu hướng tăng chung do hoạt động kinh doanh ngày càng mở rộng.

Công ty tin rằng việc sử dụng tài nguyên gia tăng trong năm 2023 không chỉ thúc đẩy phát triển doanh nghiệp mà còn mang lại lợi ích cho đội ngũ nhân viên, ngân sách nhà nước, góp phần phát triển cộng đồng và kinh tế địa phương

### Quản lý tiêu thụ năng lượng và tiêu thụ nước

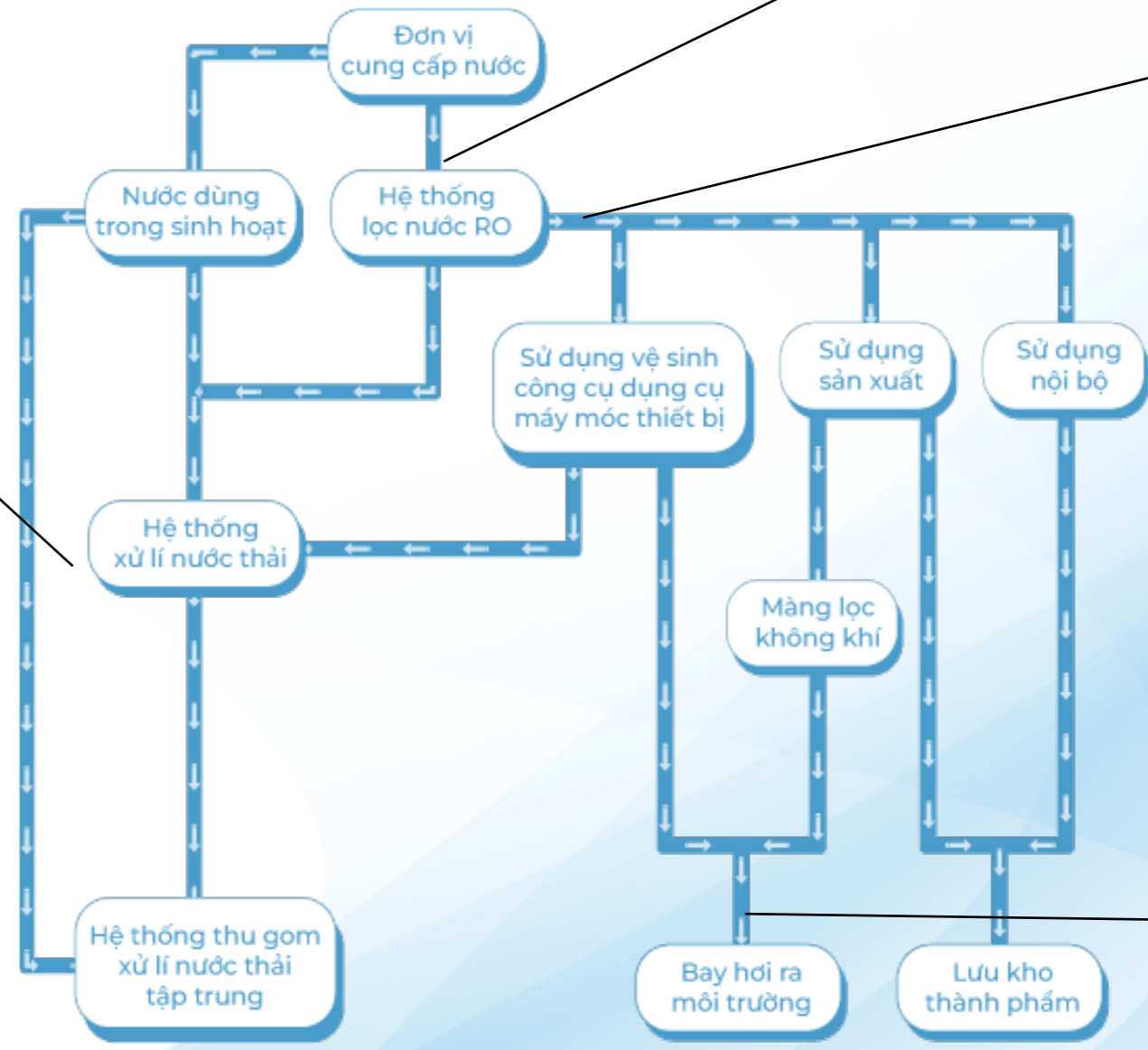
Nước dùng cho hoạt động sản xuất của Công ty được cung cấp bởi Công ty cấp nước Tiền Giang. Tipharco không sử dụng nguồn nước tự nhiên do yêu cầu nghiêm ngặt về tiêu chuẩn cấp nước đầu vào cho sản xuất dược phẩm.

Tình hình tiêu thụ nước	Đơn vị tính: m <sup>3</sup>
2022	19.383 m <sup>3</sup>
2023	20.585 m <sup>3</sup>
% Tăng trưởng	6,2%

Nước từ đơn vị cung cấp sau khi vào hệ thống nhà máy sẽ được lọc qua hệ thống lọc RO, đảm bảo không tạp chất, không nguy cơ mất an toàn. Điều này đặc biệt quan trọng vì sản phẩm của Công ty phục vụ điều trị và bảo vệ sức khỏe con người.

Hệ thống xử lý nước thải tiếp nhận nước từ nguồn nước thải sinh hoạt, nước thải sau lọc RO và nước từ hoạt động vệ sinh thiết bị. Sau khi đưa nồng độ Ph, BOD-COD-TSS, và khoáng chất đáp ứng tiêu chuẩn phát thải, sẽ thoát trực tiếp ra hệ thống thu gom nước thải tập trung của địa phương. Một số lượng nhỏ nước sinh hoạt sử dụng trong khuôn viên nhà máy (tưới cây, rửa đường, thử nghiệm - kiểm tra hệ thống phòng cháy chữa cháy,...) sẽ đi theo đường thoát nước mưa mà không qua xử lý.

Nước đã lọc RO phần lớn sẽ được đưa vào phục vụ sản xuất dược phẩm và dùng trong quá trình vệ sinh máy móc thiết bị, công cụ dụng cụ sau sản xuất. Lượng nước dư còn lại sẽ được Công ty điều chuyển, chế biến thành nước đóng chai phục vụ nhu cầu nội bộ.



ĐƯỜNG ĐI CỦA NƯỚC TẠI CÔNG TY

Đến cuối cùng, lượng nước Công ty sử dụng sẽ được phân phối vào thành phẩm hàng hóa Công ty sản xuất, bay hơi và đưa vào hệ thống xử lý nước thải tập trung.

Trong quá trình sản xuất, một phần lượng nước sử dụng sẽ hóa hơi, các hóa chất sẽ được hấp thu bởi hệ thống màng lọc và cho bay hơi ra môi trường. Đối với hoạt động vệ sinh, nước sẽ được dẫn ra hệ thống xử lý nước thải, một phần sẽ hóa hơi trong quá trình tiệt trùng và thoát ra môi trường bên ngoài.

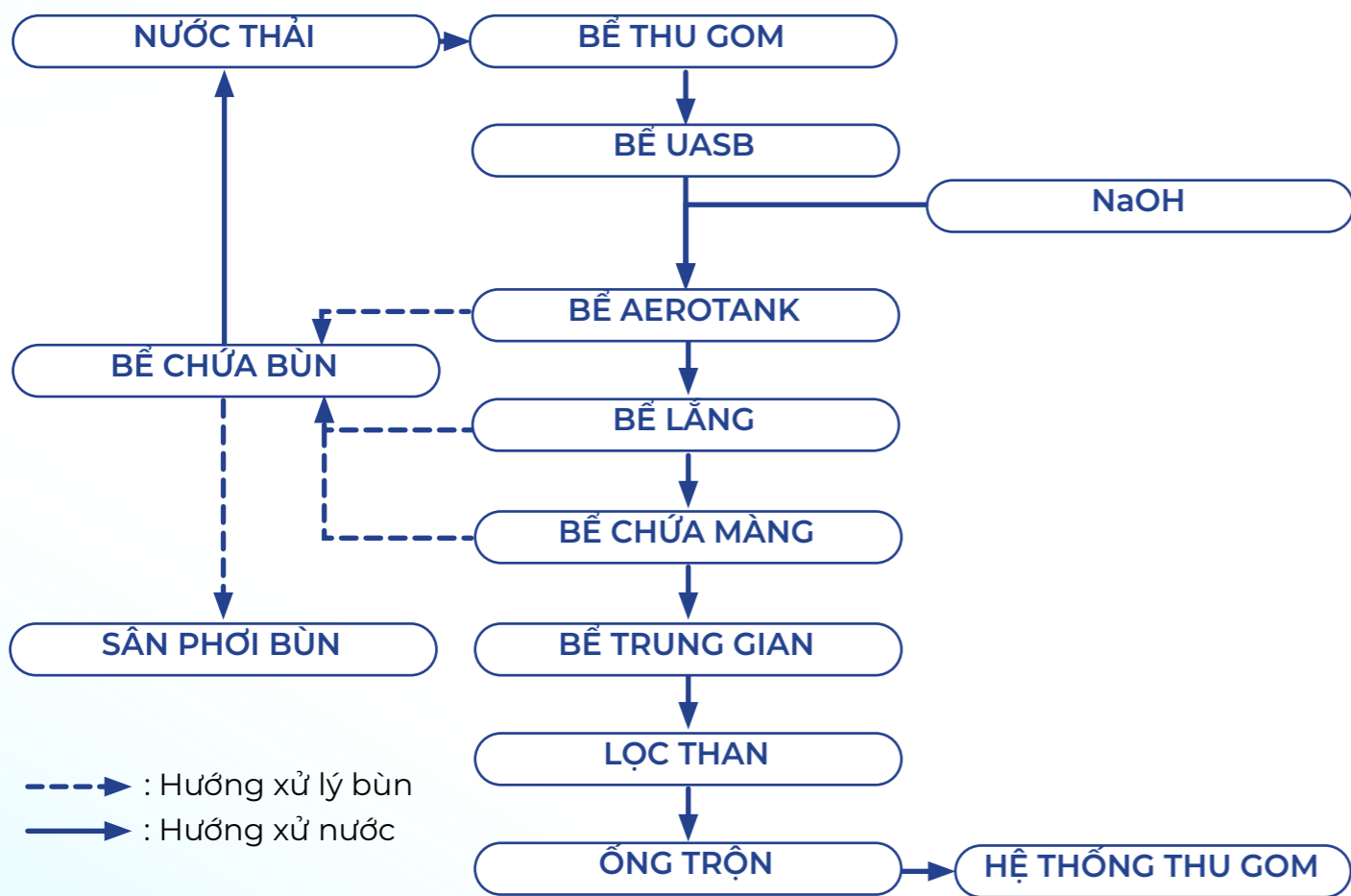
### Hệ thống xử lý nước thải:

Toàn bộ nước thải sau sản xuất được thu gom và xử lý đạt chuẩn trước khi đưa vào hệ thống xử lý nước thải của địa phương.

Hệ thống xử lý nước thải được Công ty đặc biệt quan tâm đầu tư, nhất là trong lĩnh vực dược phẩm vốn tiếp xúc với nhiều loại hóa chất nguy hại cho sức khỏe con người và môi trường. Nhận thức được tầm quan trọng của vấn đề, Ban điều hành đã chỉ đạo đầu tư hệ thống xử lý nước thải hiện đại cho các nhà máy sản xuất.

### Hệ thống xử lý nước thải tại nhà máy Dược liệu:

Nước thải phát sinh trong quá trình sản xuất được thu gom về hố thu, trải qua 7 bước xử lý gồm bơm, lọc, trộn, lắng hỗn hợp trước khi đưa vào hệ thống xử lý nước thải chung của Cụm Công nghiệp. Dưới đây là nguyên lý hoạt động của hệ thống:



**NGUYÊN LÝ HOẠT ĐỘNG CỦA HỆ THỐNG XỬ LÝ NƯỚC THẢI NHÀ MÁY DƯỢC LIỆU**

Hệ thống xử lý nước thải tại nhà máy dược liệu hiện có công suất 30 m<sup>3</sup>/ngày đêm, đáp ứng tốt nhu cầu sản xuất và điều kiện chất lượng nước đầu ra của địa phương.

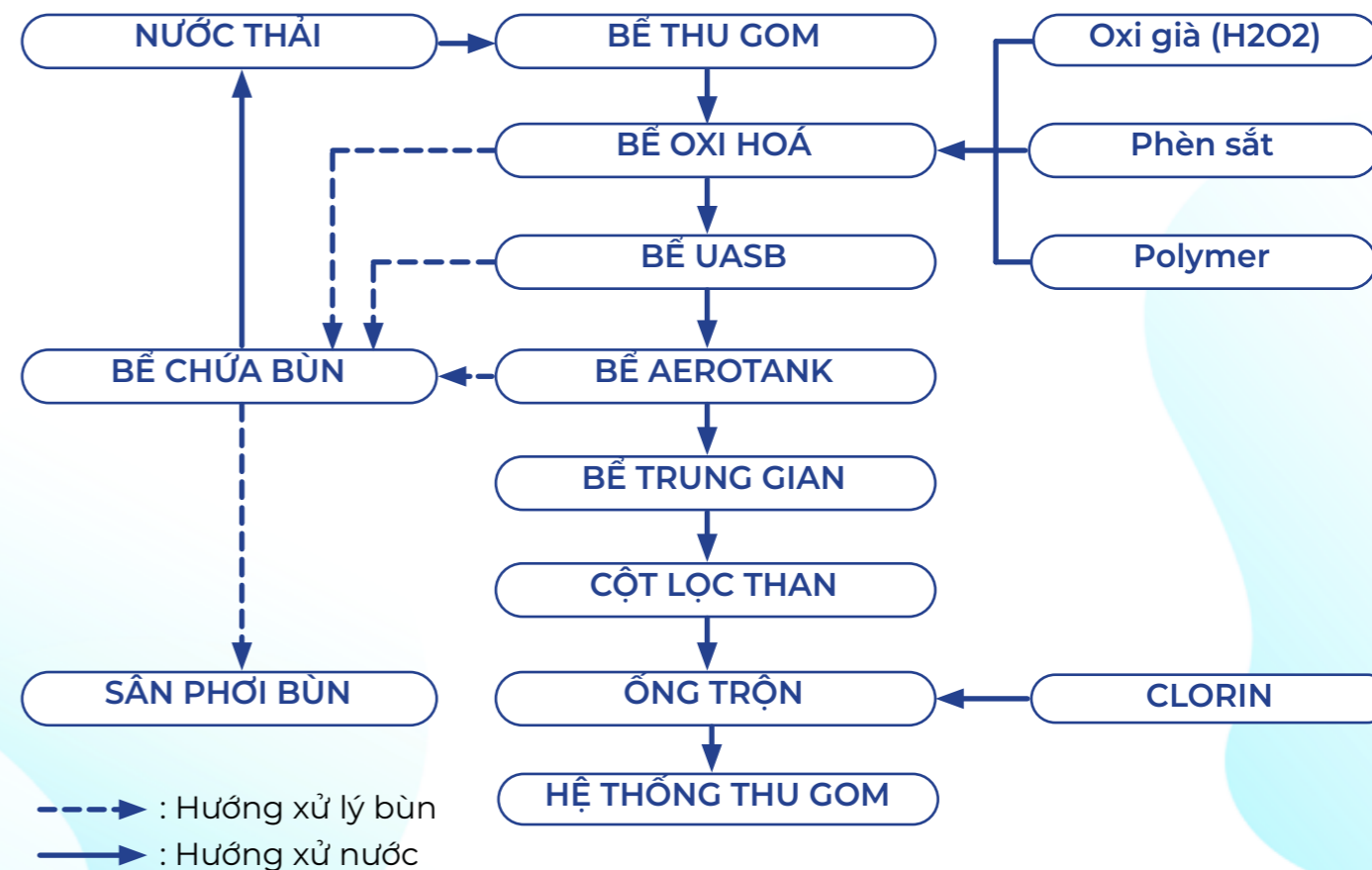
### Hệ thống xử lý nước thải tại nhà máy Tân dược:

Nước thải từ các hoạt động sản xuất, nước thải sinh hoạt... phát sinh tại nhà máy được thu gom về bể thu gom hai ngăn tại khu xử lý nước thải, Khi nước thải đầy sẽ được bơm vào bể Oxi hóa. Tại bể Oxi hóa nước thải được châm hóa chất H<sub>2</sub>O<sub>2</sub>, phèn sắt (xử lý fenton) kết hợp khuấy trộn để khử màu, COD trong nước thải. Sau đó nước thải được bơm qua bể điều hòa kỵ khí. Tại đây nước thải được điều hòa nồng độ và lưu lượng, kết hợp xử lý chất hữu cơ tồn tại trong nước thải qua quá trình làm việc của nhóm vi sinh vật kỵ khí.

Nước thải sau khi được xử lý tại bể điều hòa kỵ khí sẽ được bơm qua bể sinh học hai ngăn. Tại ngăn anoxic, hệ vi sinh thiếu khí sẽ xử lý thành phần N có trong nước thải thông qua quá trình nitrat hóa. Sau đó nước thải sẽ tràn qua bể hiếu khí aerotank để xử lý tất cả các thành phần ô nhiễm còn lại.

Sau đó nước thải được bơm ra bể trung gian thông qua hệ thống màng lọc MBR. Sau đó được trộn với hóa chất khử trùng, nhằm khử vi sinh vật trước khi thải ra môi trường qua hệ thống lọc bằng than hoạt tính

Hệ thống xử lý nước thải tại nhà máy dược liệu hiện có công suất 24 m<sup>3</sup>/ngày đêm, đáp ứng tốt nhu cầu sản xuất và điều kiện chất lượng nước đầu ra của địa phương.



**NGUYÊN LÝ HOẠT ĐỘNG CỦA HỆ THỐNG XỬ LÝ NƯỚC THẢI NHÀ MÁY TÂN DƯỢC (BETA VÀ NONBETA)**

### Tiêu thụ điện năng

Điện năng tiêu thụ của Công ty tăng đến 0,7% so với cùng kỳ mặc dù doanh thu năm 2023 tăng trưởng lên đến 25%. Điều này cho thấy hiệu quả của hệ thống điện năng lượng mặt trời đã góp phần giảm

tải đáng kể cho chi phí sử dụng điện. Việc tăng cường sử dụng điện vào giờ thấp điểm cũng là một nguyên nhân lý giải cho sự tăng chậm hơn của chi phí điện.

Tình hình tiêu thụ điện	Đơn vị tính: triệu kWh
2022	3,108
2023	3,129
% Tăng trưởng	0,7%

### Sáng kiến sử dụng năng lượng hiệu quả

Để tối ưu hóa hiệu quả năng lượng, Công ty đang áp dụng hai giải pháp song song. Thứ nhất, Tipharco tập trung cải tiến nhà máy và dây chuyền sản xuất nhằm nâng cao năng suất và hiệu quả sử dụng năng lượng. Các thiết bị lỗi thời, hao phí năng lượng và năng suất thấp sẽ được thay thế

bởi những thiết bị hiện đại, tiên tiến và tiết kiệm năng lượng hơn.

Thứ hai, Ban Điều hành đang cân nhắc triển khai năng lượng tái tạo tại toàn bộ nhà máy sản xuất, dựa trên kinh nghiệm từ hệ thống điện mặt trời đang hoạt động hiệu quả tại công ty.

### Hệ thống điện mặt trời áp mái

Tiết kiệm năng lượng

- Gắn 1.000 tấm pin năng lượng mặt trời với tổng công suất hơn 400 Kwp;
- Góp phần đáng kể vào việc giảm chi phí sản xuất thành phẩm;
- Giảm sự phụ thuộc vào hệ thống điện lưới quốc gia.

Lợi ích thiết thực

- Hạn chế sử dụng năng lượng hóa thạch, bảo vệ môi trường;
- Nâng cao năng lực và hình ảnh của công ty trong việc ứng dụng năng lượng tái tạo.

Hệ thống điện năng lượng mặt trời áp mái tại công ty:

STT	Thiết bị	Số lượng	Thông số kỹ thuật	Tổng số công suất
1	Pin QCELL QPLUS DUOL L-G52 - 360 Công nghệ mono holfcell Hiệu suất 18,9%	280 tấm	360 Wp	100,8 Kwp
2	Pin QCELL QPEAK DUOL L-G8 - 430 Công nghệ mono holfcell Hiệu suất 20,1%	306 tấm	430 Wp	131,6 Kwp
3	Pin QCELL QPEAK DUOL L-G8 - 425 Công nghệ mono holfcell Hiệu suất 19,8%	412 tấm	425 Wp	175,1 Kwp
<b>TỔNG CỘNG</b>				<b>407,5 Kwp</b>

STT	Chỉ tiêu	ĐVT	Tỷ lệ quy đổi	2022	2023	Tăng trưởng 2023
1	Điện tiêu thụ	kg CO2e/kWh	0,92	2.773.346	2.804.164	1,1%
-	Điện sử dụng	kg CO2e/kWh	0,92	2.859.642	2.878.684	0,7%
-	Điện bán	kg CO2e/kWh	0,92	86.296	74.520	-13,6%
2	Xăng	kg CO2e/lít nhiên liệu	2,29	8.787	18.432	109,8%
3	Dầu DO	kg CO2e/lít nhiên liệu	2,68	4.700	13.714	191,8%
4	Máy bay	kg CO2e		2.520	4.724	87,5%
<b>Tổng lượng khí CO2 phát thải</b>				<b>2.789.353</b>	<b>2.841.033</b>	<b>1,9%</b>

### Tipharco giảm thiểu phát thải CO2 hiệu quả trong năm 2023

Tipharco ghi nhận tổng lượng khí thải CO2 năm 2023 đạt 2,8 triệu kg, tăng 1,9% so với cùng kỳ. Đáng chú ý, lượng khí thải chủ yếu phát sinh từ tiêu thụ điện (chiếm 98,7%), trong khi tiêu hao xăng dầu, nhiên liệu máy bay chỉ chiếm tỷ trọng thấp dưới 0,6%.

Điểm sáng là mặc dù doanh thu năm 2023 của Tipharco tăng trưởng mạnh mẽ 25,4%, lượng phát thải CO2 chỉ tăng 1,9%.

Lý do là nhờ sự nỗ lực của Tipharco trong việc tiết kiệm năng lượng, đặc biệt là việc sử dụng năng lượng mặt trời. Tổng lượng điện tiêu thụ của Tipharco được tính toán sau khi trừ đi lượng điện phát hòa lưới từ hệ thống năng lượng mặt trời do công ty lắp đặt.

Kết quả này cho thấy Tipharco đang nỗ lực thực hiện cam kết phát triển bền vững, giảm thiểu tác động môi trường.

Doanh nghiệp bền vững

Con người bền vững

Môi trường bền vững



### Định hướng phát triển bền vững:

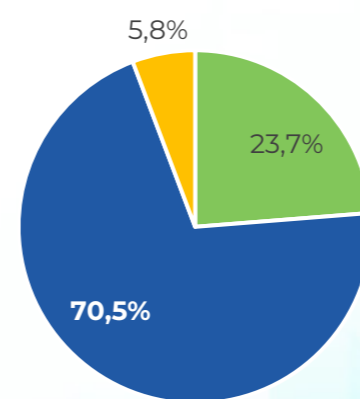
Để có thể thực thi các chính sách cam kết bảo vệ cộng đồng và môi trường, Công ty cần đưa ra một chiến lược kinh doanh hiệu quả, tạo ra lợi ích cho cổ đông, nhà đầu tư, người lao động tại công ty và các đối tác trong chuỗi giá trị kinh tế để cùng phát triển cộng đồng xã hội.

Đạt được mục tiêu kinh tế đề ra, Công ty mang lại thu nhập tốt và ổn định cho cộng đồng, hỗ trợ xóa đói giảm nghèo, cải thiện chất lượng giáo dục, y tế của cộng đồng. Từ đó tạo nền tảng nâng cao nhận thức về bảo vệ môi trường của cộng đồng.

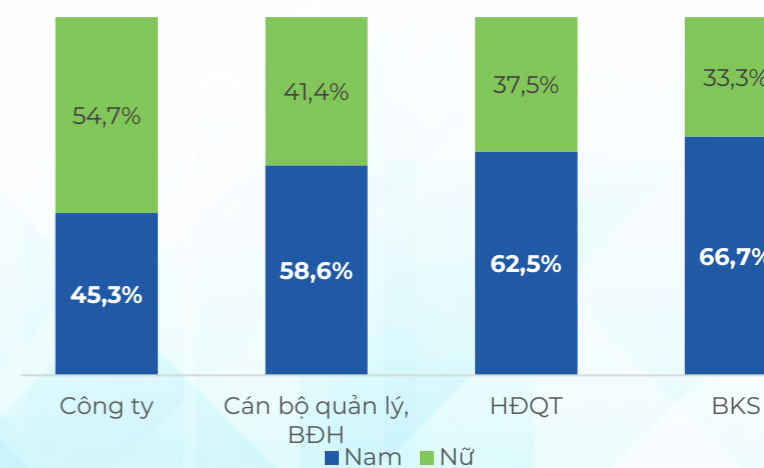
### Cam kết duy trì đối xử công bằng dựa trên năng lực và quy định của pháp luật đối với mọi tôn giáo, giới tính, chủng tộc và xuất xứ.

Hiện tại ở Công ty, không tồn tại bất bình đẳng trong đội ngũ nhân sự ở tất cả các bộ phận, cụ thể:

Cơ cấu độ tuổi của người lao động tại Tipharco 2023 (%)



Cơ cấu tỷ lệ nam, nữ tại Tipharco 2023 (%)



Do đó, Ban điều hành đánh giá Công ty đã đáp ứng công tác giải quyết bất bình đẳng và phân biệt đối xử tại nội bộ Công ty. Chiến lược đối xử công bằng trên năng lực sẽ tiếp tục được triển khai đồng thời mở rộng thêm các chương trình tuyên truyền, nâng cao nhận thức về bình đẳng giới, nâng cao kiến thức và giáo dục, giảm bất công và bất bình đẳng tại địa phương và các khu vực lân cận.



### Cam kết phát triển bền vững môi trường đi kèm với phát triển kinh tế và con người:

Công ty đặt ra mục tiêu tăng trưởng doanh thu là 406 tỷ đồng vào năm 2024, sau khi thanh toán các chi phí nhân sự, chi phí nguyên vật liệu, chi phí dịch vụ, chi phí tài chính, và chi phí thuế, lợi nhuận sau thuế ước tính là 33,2 tỷ đồng, trong đó sẽ chia cổ tức 15% mệnh giá.

Nhằm đảm bảo việc tăng trưởng kinh tế đồng hành với việc giảm thiểu tác động môi trường, Ban điều hành Công ty đề ra phương pháp giám sát phát thải CO2 theo hệ số lợi nhuận của Công ty.

STT	Chỉ tiêu	ĐVT	2022	2023	2023/2022	2024KH
1	Lợi nhuận sau thuế	Tỷ VNĐ	18,2	30,9	170%	33,2
2	Tổng phát thải CO2	kg CO2e	2.789.353	2.841.033	102%	3.057.811
3	Lợi nhuận sau thuế / lượng CO2 phát thải	VNĐ/Kg CO2e	6.511	10.873	167%	10.873

Tỷ lệ lợi nhuận / CO2 phát thải cho chúng ta biết với mỗi 1kg CO2 phát thải ra môi trường, năm 2023 Công ty thu về 10.873 đồng lợi nhuận để có thể phân chia cho cổ đông và tái đầu tư vào các hệ thống tiết kiệm năng lượng hoặc cho các giải pháp bù đắp lượng khí nhà kính phát ra.

Mục tiêu trong năm 2024, Công ty sẽ duy trì Tỷ lệ lợi nhuận / lượng CO2 phát thải ở mức 10.873 ± 5%. Tổng lượng CO2 phát thải ước tính khoảng 3.057.811 kg ± 5%. Khi thoả tất cả các điều kiện đặt ra cho năm 2024, Công ty tin tưởng đã hoàn thành các mục tiêu sau của bộ chỉ tiêu phát triển bền vững.



### Cam kết tạo điều kiện phát triển bản thân, chủ động tổ chức các khóa đào tạo liên quan đến nghiệp vụ, cải tiến quy trình sản xuất, và các kỹ năng mềm.

Trong năm 2023, Công ty đã tổ chức được 45 chương trình đào tạo chia thành 53 lớp. Có 12 lớp đào tạo về các kỹ năng mềm như: kỹ năng lãnh đạo, kỹ năng quản lý thời gian, kỹ năng giao tiếp; và 41 lớp đào tạo về các kỹ năng lao động, quy trình sản xuất. Bình quân trên tổng số lao động tại Công ty, mỗi nhân viên đã được tham gia đào tạo khoảng 19 giờ trong năm vừa qua.

Trong năm 2024, Công ty đặt mục tiêu đạt được tổng số giờ đào tạo tối thiểu là 3.200 với 16 chương trình đã được lên kế hoạch triển khai thực hiện.



### Cam kết bảo vệ môi trường, sử dụng tiết kiệm tài nguyên, định hướng xây dựng nền kinh tế tuần hoàn.

Năm 2023, Công ty đã bắt đầu theo dõi chi tiết về tình hình sử dụng tài nguyên và tình hình phát thải ra môi trường nước, môi trường không khí của Công ty. Công tác xử lý nước thải và khí thải được đưa lên làm ưu tiên hàng đầu, dự kiến trong năm 2024, Công ty sẽ tiến hành đầu tư hệ thống xử lý khí thải mới, năng lực xử lý khí thải sẽ đáp ứng vượt qua nhu cầu tại nhà máy, sẵn sàng cho việc nâng cấp năng lực sản xuất trong những năm tiếp theo.

Năm 2024, bằng hành động sử dụng tiết kiệm, tái chế và xử lý nước thải trước khi hoàn trả vào môi trường; Tập trung xử lý khí thải trước khi đưa ra môi trường bên ngoài; thực hiện phân loại và tái chế các loại rác thải cho đơn vị chuyên trách. Sử dụng các nguyên liệu thân thiện với môi trường, ưu tiên sử dụng các sản phẩm tái chế. Công ty tin tưởng vào việc hoàn thành mục tiêu:



# QUẢN TRỊ CÔNG TY

Công ty không thành lập các tiểu ban trực thuộc Hội đồng quản trị, tuy nhiên Hội đồng quản trị đã phân chia nhân sự thành 5 nhóm chuyên môn kết hợp giữa thành viên HĐQT và cán bộ quản lý tại Công ty.



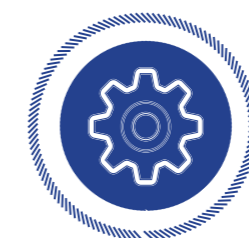
**Nhóm chiến lược  
kinh doanh**



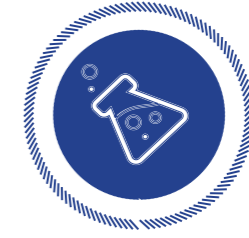
**Nhóm chiến lược  
nguồn vốn**



**Nhóm quy chế  
nội vụ**



**Nhóm mua sắm  
đầu tư**



**Nhóm nghiên  
cứu sản phẩm**



**Nhân sự Hội đồng quản trị Công ty:**

STT	Họ và Tên	Chức vụ	Tỷ lệ sở hữu
1	Ông: Đặng Việt Anh	Chủ tịch HĐQT	0,0%
2	Ông: Lê Thanh Tùng	Phó Chủ tịch HĐQT Tổng Giám đốc	0,0%
3	Bà: Lý Thị Xuân Mai	Thành viên HĐQT Phó Tổng Giám đốc	0,0%
4	Bà: Đặng Thị Thu Hằng	Thành viên HĐQT	24,4%
5	Bà: Trần Thị Kiều Tiên	Thành viên HĐQT	0,0%
6	Ông: Lưu Hoài Nam	Thành viên HĐQT	3,3%
7	Ông: Thái Văn Hùng	Thành viên HĐQT độc lập	0,0%
8	Ông: Nguyễn Quốc Khánh	Thành viên HĐQT độc lập	0,0%

Trong năm 2023, Hội đồng quản trị Công ty đã tổ chức 31 cuộc họp, các cuộc họp được diễn ra theo đúng quy định tại Luật doanh nghiệp và điều lệ Công ty, các nội dung được Hội đồng quản trị thông qua được rà soát theo dõi và công bố thông tin đúng quy định, cụ thể như sau:

STT	Số Nghị quyết/ Quyết định	Tên công văn	Ngày	Tỷ lệ thông qua	Nghĩa vụ CBTT
1	01/2023/ NQ-HĐQT-DTG	NQ HĐQT v/v ký kết hợp đồng với tổ chức có liên quan của Công ty (ký Hợp đồng mua bán với Tesla)	02/01/2023	100%	01/TIPHARCO
2	02/2023/ NQ-HĐQT-DTG	NQ HĐQT v/v ký kết hợp đồng bảo hiểm cháy nổ bắt buộc cho hai nhà máy dược phẩm và trung tâm mua bán thuốc tại Tiền Giang (ký Hợp đồng bảo hiểm với AAA)	11/01/2023	100%	22/TIPHARCO
3	03/2023/ NQ-HĐQT-DTG	NQ HĐQT v/v triển khai tổ chức ĐHCĐ thường niên 2023	12/01/2023	100%	23/TIPHARCO
4	04/2023/ QĐ-HĐQT-DTG	QĐ HĐQT v/v điều động và bổ nhiệm kiêm nhiệm Phó TGD CTCP Dược Tesla đối với Bà Lý Thị Xuân Mai	13/01/2023	100%	Không thuộc nội dung CBTT theo Thông tư 96/2020/TT-BTC
5	05/2023/ QĐ-HĐQT-DTG	QĐ HĐQT v/v thành lập Ban tổ chức ĐHCĐ thường niên 2023	13/01/2023	100%	Không thuộc nội dung CBTT theo Thông tư 96/2020/TT-BTC
6	06/2023/ NQ-HĐQT-DTG	NQ HĐQT v/v thông qua ủy quyền CT HĐQT thay mặt HĐQT thực hiện chức năng nhiệm vụ HĐQT	15/02/2023	100%	Không thuộc nội dung CBTT theo Thông tư 96/2020/TT-BTC
7	07/2023/ NQ-HĐQT-DTG	NQ HĐQT v/v thông qua nội dung tài liệu trình ĐHCĐ thường niên 2023	22/02/2023	100%	116/TIPHARCO



STT	Số Nghị quyết/ Quyết định	Tên công văn	Ngày	Tỷ lệ thông qua	Nghĩa vụ CBTT
8	08/2023/ QĐ-HĐQT-DTG	QĐ HĐQT v/v ban hành Quy chế Mua sắm (lần đầu)	24/02/2023	100%	Không thuộc nội dung CBTT theo Thông tư 96/2020/TT-BTC
9	09/2023/ QĐ-HĐQT-DTG	QĐ HĐQT v/v ban hành Quy chế Tổ chức và Hoạt động (Sửa đổi bổ sung lần 1)	27/02/2023	100%	Không thuộc nội dung CBTT theo Thông tư 96/2020/TT-BTC
10	10/2023/ QĐ-HĐQT-DTG	QĐ HĐQT v/v ban hành Quy chế Quản lý Tài chính (Sửa đổi bổ sung lần 5)	27/02/2023	100%	Không thuộc nội dung CBTT theo Thông tư 96/2020/TT-BTC
11	11/2023/QĐ-HĐQT-DTG	QĐ HĐQT v/v ban hành Quy chế Lương, thưởng và chế độ đãi ngộ (lần đầu)	27/02/2023	100%	Không thuộc nội dung CBTT theo Thông tư 96/2020/TT-BTC
12	12/2023/ NQ-HĐQT-DTG	NQ HĐQT v/v thông qua danh sách ứng viên TVHĐQT, BKS	07/03/2023	100%	149/TIPHARCO
13	13/2023/ NQ-HĐQT-DTG	NQ HĐQT v/v tiếp nhận đơn từ nhiệm TVHĐQT và thông qua nội dung tài liệu bổ sung trình ĐH	15/03/2023	100%	164/TIPHARCO
14	15/2023/ QĐ-HĐQT-DTG	QĐ HĐQT v/v thay đổi Người đại diện theo pháp luật (Mr. Đặng Việt Anh)	20/03/2023	100%	190/TIPHARCO
15	16/2023/ NQ-HĐQT-DTG	NQ HĐQT v/v thông qua hồ sơ đăng ký niêm yết	27/03/2023	100%	217/TIPHARCO

STT	Số Nghị quyết/ Quyết định	Tên công văn	Ngày	Tỷ lệ thông qua	Nghĩa vụ CBTT
16	17/2023/ NQ-HĐQT-DTG	NQ HĐQT v/v vay vốn, bảo lãnh phát hành BIDV	28/03/2023	100%	218/TIPHARCO
17	18/2023/ NQ-HĐQT-DTG	NQ HĐQT v/v Cấp lại Giấy chứng nhận sở hữu cổ phần cho cổ đông chưa lưu ký chứng khoán	17/04/2023	100%	Không thuộc nội dung CBTT theo Thông tư 96/2020/TT-BTC
18	19/2023/ NQ-HĐQT-DTG	NQ HĐQT v/v hợp định kỳ Quý I/2023	15/05/2023	100%	Không thuộc nội dung CBTT theo Thông tư 96/2020/TT-BTC
19	20/2023/ NQ-HĐQT-DTG	NQ HĐQT v/v thông qua việc lựa chọn đơn vị kiểm toán BCTC năm 2023	06/06/2023	100%	440/TIPHARCO
20	21/2023/ NQ-HĐQT-DTG	NQ HĐQT v/v Hủy đăng ký giao dịch cổ phiếu và giá tham chiếu dự kiến của cổ phiếu trong ngày giao dịch đầu tiên tại sàn HNX của Công ty cổ phần Dược phẩm Tipharco	15/06/2023	100%	457/TIPHARCO
21	22/2023/ NQ-HĐQT-DTG	NQ HĐQT v/v Bầu Phó Chủ tịch HĐQT, bổ nhiệm Tổng Giám đốc, thay đổi Người đại diện theo pháp luật của CTCP Dược phẩm Tipharco và thay đổi Người đại diện quản lý phần vốn góp của CTCP Dược phẩm Tipharco tại CTCP Dược Tesla	29/06/2023	100%	503/TIPHARCO

STT	Số Nghị quyết/ Quyết định	Tên công văn	Ngày	Tỷ lệ thông qua	Nghĩa vụ CBTT
22	23/2023/ QĐ-HĐQT-DTG	QĐ HĐQT v/v Thôi nhiệm Tổng Giám đốc và Người đại diện theo pháp luật	29/06/2023	100%	503/TIPHARCO
23	24/2023/ QĐ-HĐQT-DTG	QĐ HĐQT v/v Bổ nhiệm Tổng Giám đốc	29/06/2023	100%	503/TIPHARCO
24	25/2023/ QĐ-HĐQT-DTG	QĐ HĐQT v/v Thay đổi Người đại diện theo pháp luật của CTCP Dược phẩm Tipharco	29/06/2023	100%	503/TIPHARCO
25	26/2023/ NQ-HĐQT-DTG	NQ HĐQT v/v Ngày giao dịch và giá tham chiếu dự kiến của cổ phiếu trong ngày giao dịch đầu tiên tại sàn HNX của Công ty cổ phần Dược phẩm Tipharco	29/06/2023	100%	504/ TIPHARCO
26	27/2023/ NQ-HĐQT-DTG	NQ HĐQT v/v Vay vốn, bảo lãnh phát hành BIDV	04/07/2023	100%	517/TIPHARCO
27	28/2023/ NQ-HĐQT-DTG	NQ HĐQT v/v Triển khai thực hiện phương án phát hành cổ phiếu để trả cổ tức 15% bằng cổ phiếu năm 2022	19/07/2023	100%	545/TIPHARCO
28	29/2023/ NQ-HĐQT-DTG	NQ HĐQT v/v Cấp lại GCNSHCP	20/07/2023	100%	Không thuộc nội dung CBTT theo Thông tư 96/2020/TT-BTC
29	31/2023/ NQ-HĐQT-DTG	NQ HĐQT v/v Thông qua mua sắm nguyên vật liệu phục vụ sản xuất (Potassium Clavulanate)	31/07/2023	100%	Không thuộc nội dung CBTT theo Thông tư 96/2020/TT-BTC

STT	Số Nghị quyết/ Quyết định	Tên công văn	Ngày	Tỷ lệ thông qua	Nghĩa vụ CBTT
30	32/2023/ NQ-HĐQT-DTG	NQ HĐQT v/v Thông qua mua sắm nguyên vật liệu phục vụ sản xuất (Cefuroxim, Metformin và Amoxicillin)	08/08/2023	100%	Không thuộc nội dung CBTT theo Thông tư 96/2020/TT-BTC
31	33/2023/ NQ-HĐQT-DTG	NQ HĐQT v/v Triển khai trả cổ tức bằng tiền mặt, ngày đăng ký cuối cùng để chi trả cổ tức năm 2022	09/08/2023	100%	619/ TIPHARCO
32	34/2023/ NQ-HĐQT-DTG	NQ HĐQT v/v Nâng cấp chuyển Peni, thay mới hệ thống lạnh xưởng Betalactam	15/08/2023	100%	Không thuộc nội dung CBTT theo Thông tư 96/2020/TT-BTC
33	35.1/2023/ NQ-HĐQT-DTG	NQ HĐQT v/v Tổng hợp kết quả chi trả cổ tức năm 2022	06/09/2023	100%	681/ TIPHARCO
34	35.2/2023/ NQ-HĐQT-DTG	NQ HĐQT v/v Thông qua kết quả chi trả cổ tức năm 2022	06/09/2023	100%	Không thuộc nội dung CBTT theo Thông tư 96/2020/TT-BTC
35	36/2023/ NQ-HĐQT-DTG	NQ HĐQT v/v Thông qua việc đăng ký tăng vốn điều lệ Công ty và sửa đổi, bổ sung Điều lệ Công ty	18/09/2023	100%	703/ TIPHARCO

STT	Số Nghị quyết/ Quyết định	Tên công văn	Ngày	Tỷ lệ thông qua	Nghĩa vụ CBTT
36	37/2023/ NQ- HĐQT- DTG	NQ HĐQT v/v Thông qua mua sắm nguyên vật liệu phục vụ sản xuất (Cefdinir Micronized)	19/09/2023	100%	Không thuộc nội dung CBTT theo Thông tư 96/2020/TT-BTC
37	38/2023/ NQ- HĐQT- DTG	NQ HĐQT v/v Thông qua mua sắm nguyên vật liệu phục vụ sản xuất (Amoxicillin Compacted và Cefuroxim Axetil)	15/11/2023	100%	Không thuộc nội dung CBTT theo Thông tư 96/2020/TT-BTC
38	39/2023/ NQ- HĐQT- DTG	NQ HĐQT v/v Hợp tác phân phối độc quyền sản phẩm Auclanityl 875/125mg với Công ty cổ phần Dược phẩm Vũ Duy	22/12/2023	100%	Không thuộc nội dung CBTT theo Thông tư 96/2020/TT-BTC
39	40/2023/ NQ- HĐQT- DTG	NQ HĐQT v/v Thông qua mua sắm nguyên vật liệu phục vụ sản xuất (Cefpodoxim)	27/12/2023	100%	Không thuộc nội dung CBTT theo Thông tư 96/2020/TT-BTC

Năm 2023, Công ty có 02 thành viên Hội đồng quản Trị độc lập và chưa thành lập các tiểu ban trực thuộc. Công ty cử phòng Quan hệ nhà đầu tư và Người phụ trách quản trị công ty tham gia các

chương trình đào tạo về quản trị Công ty do Ủy ban chứng khoán nhà nước, Sở Giao dịch chứng khoán và các bên liên quan tổ chức.

**Thành viên và cơ cấu của Ban kiểm soát:**

STT	Thành viên BKS	Chức vụ	Ngày bắt đầu là thành viên BKS	Trình độ chuyên môn
1	Đông Hải Hà	Trưởng Ban	17/03/2023	- Thạc sỹ Quản lý Xây dựng; - Cử nhân Luật
2	Trần Thị Bích Nhi	Phó trưởng Ban	31/03/2022	Cử nhân Kinh tế
3	Lê Văn Sơn	Thành viên	17/03/2023	Cử nhân Luật
4	Đình Hoài Châu	Trưởng Ban		Cử nhân Kinh tế
5	Huỳnh Vũ Khánh Vy	Thành viên		Cử nhân Luật
6	Dương Thị Thúy Liễu	Thành viên	Miễn nhiệm từ ngày 17/03/2023	Cử nhân Kế toán – Tài chính
7	Trần Hoàng Quân	Thành viên		Cử nhân Tài chính

**Hoạt động của Ban kiểm soát:**

Trong năm 2023, BKS đã giám sát hoạt động của Hội đồng quản trị và Ban điều hành trên bốn khía cạnh: tính hợp lý, hợp pháp, trung thực và mức độ cần trọng trong việc quản lý, điều hoạt động kinh doanh. Việc giám sát của BKS được thực hiện thông qua các hoạt động sau:

- Kiểm tra tình hình tài chính và các Báo cáo tài chính của Công ty;
- Kiểm soát các hoạt động của Công ty: Hoạt động tuyển dụng và bổ nhiệm nhân sự, hoạt động bán hàng, hoạt động mua hàng, hoạt động kế toán tài chính, hoạt động pháp chế, hoạt động công bố thông tin, hoạt động quản trị

rủi ro, hoạt động đầu tư, hoạt động quản lý các Công ty thành viên, hoạt động báo cáo thường niên, hoạt động vay và trả nợ vay,...

- Giám sát quy trình tổ chức Đại hội đồng cổ đông, giám sát việc thực hiện nghị quyết và các biên bản họp của Đại hội đồng cổ đông;
- Giám sát hoạt động của các cổ đông lớn, cổ đông nhỏ có tham gia điều hành Công ty. Giám sát việc kiến nghị của các cổ đông liên quan tới hoạt động của Công ty và Tập đoàn.
- Kiểm soát rủi ro liên quan tới việc mở rộng các dự án đầu tư mới.

**Hoạt động của Ban kiểm soát:**

- Qua công tác hoạt động kiểm soát và các thông tin được cập nhật thường xuyên từ Hội đồng quản trị, Ban điều hành, BKS nhận thấy các hoạt động của HĐQT, BDH vẫn tuân thủ tốt chiến lược ban đầu được cổ đông thông qua, linh hoạt uyển chuyển trong phạm vi cho phép để phù hợp với thực tế biến động thị trường.
- Thông qua Báo cáo tài chính các thông tin tài chính được phản ánh hợp lý, kịp thời theo đúng quy định của pháp luật và quy định nội bộ trong Công ty. Thích ứng, điều chỉnh nhanh kịp thời với các chính sách mới của Nhà nước, đảm bảo vừa tuân thủ tốt chính sách, vừa đảm bảo lợi ích của cổ đông và nhà đầu tư, chiến lược kinh doanh.

**Giao dịch giữa người nội bộ, người có liên quan của người nội bộ với công ty con, công ty do công ty nắm quyền kiểm soát**

Người thực hiện giao dịch	Quan hệ với người nội bộ	Số CMND/Hộ chiếu, ngày cấp, nơi cấp	Địa chỉ	Tên công ty con, công ty do Công ty nắm quyền kiểm soát	Thời điểm giao dịch	Nội dung, số lượng, tổng giá trị giao dịch
Công ty cổ phần Magnolia Investment	Tổ chức có liên quan của thành viên HĐQT	0316713198 - 8/2/2021 - Sở KH và ĐT TP.HCM	Số 26 Đường 40, Phường Thảo Điền, Thành phố Thủ Đức, Thành phố Hồ Chí Minh, Việt Nam	Công ty Cổ phần DƯỢC TESLA	01/01/2023 đến 31/12/2023	Thanh toán chi phí thuê văn phòng: 676.268.000 đồng Chi phí đặt cọc theo hợp đồng: 110.300.000 đồng.

**Các giao dịch, thù lao và các khoản lợi ích của Hội đồng quản trị, Ban giám đốc và Ban kiểm soát**

Đơn vị tính: Đồng

TT	Họ và tên	Chức vụ	Lương, thưởng, thù lao, các khoản lợi ích	
			2023	2022
1	Ông Lưu Hoài Nam	Tổng Giám đốc trước đây	1.280.378.857	1.024.625.671
2	Bà Lý Thị Xuân Mai	Phó Tổng Giám đốc	1.107.409.953	401.915.386
3	Ông Lê Thanh Tùng	Tổng Giám đốc	601.268.086	-
4	Bà Lê Thị Mỹ Tiên	Kế toán trưởng	450.771.818	376.842.201
5	Ông Trần Hoàng Quân	Thành viên Ban Kiểm soát trước đây	144.346.154	296.314.715
6	Bà Dương Thị Thuý Liễu	Thành viên Ban Kiểm soát trước đây	70.700.000	126.614.351
7	Ông Nguyễn Hồ Nam	Chủ tịch Hội đồng Quản trị trước đây	45.000.000	-
8	Ông Đặng Việt Anh	Chủ tịch Hội đồng Quản trị	36.000.000	-
9	Bà Trần Thị Kiều Tiên	Thành viên Hội đồng Quản trị	27.000.000	-
10	Bà Đặng Thị Thu Hằng	Thành viên Hội đồng Quản trị	27.000.000	-
11	Ông Thái Văn Hùng	Thành viên độc lập Hội đồng Quản trị	27.000.000	-
12	Bà Trần Thị Bích Nhi	Phó Trưởng Ban Kiểm soát	27.000.000	-
13	Bà Đặng Thị Xuân Quyên	Tổng Giám đốc trước đây	-	595.722.042
14	Ông Phạm Quang Bình	Chủ tịch Hội đồng Quản trị trước đây	-	422.214.404
15	Bà Lê Thị Phương Loan	Thành viên Ban Kiểm soát trước đây	-	209.878.885
16	Bà Huỳnh Vũ Khánh Vy	Thành viên Ban Kiểm soát trước đây	-	83.241.801
<b>Tổng cộng</b>			<b>3.843.874.868</b>	<b>3.537.369.456</b>

**Giao dịch cổ phiếu của người nội bộ:** Không có

**Hợp đồng hoặc giao dịch với các bên có liên quan:**

STT	Bên liên quan	Mối quan hệ	Nội dung giao dịch	Giá trị thực tế giao dịch	Số nghị quyết	Ngày CBTT
1	Công ty Cổ phần Dược TESLA	Công ty con	Góp vốn	1.500.000.000	54/2022/ NQ-HĐQT- DTG	17/05/2022
2	Công ty Cổ phần Dược TESLA	Công ty con	Doanh thu bán hàng	9.336.989.993	01/2023/ NQ-HĐQT- DTG	03/01/2023
3	Công ty Cổ phần Magnolia Investment	Tổ chức có liên quan của TV. HĐQT	Chi phí thuê văn phòng, chi phí đặt cọc theo hợp đồng.	1.857.626.969 (Trong đó: Chi phí thuê là: 1.606.346.969 đồng. Đặt cọc là: 251.280.000 đồng)	89/2022/ NQ-HĐQT- DTG	22/12/2022
4	Công ty Cổ phần Bảo hiểm AAA	Tổ chức có liên quan của TV. HĐQT	Chi phí bảo hiểm	314.285.251	02/2023/ NQ-HĐQT- DTG	12/01/2023

**Đánh giá việc thực hiện các quy định về quản trị công ty:**

Công ty đảm bảo tuân thủ các quy định về quản trị của công ty, đáp ứng các quy định hiện hành, bảo vệ tối đa lợi ích của các cổ đông và nhà đầu tư tại Công ty.

**Đơn vị kiểm toán báo cáo tài chính riêng và hợp nhất:**

**Công ty TNHH PWC (Việt Nam)**

**Địa chỉ:** Lầu 8, Saigon Tower, Số 29, Đường Lê Duẩn, Phường Bến Nghé, Quận 1, TP. Hồ Chí Minh, Việt Nam

**Điện thoại:** (+84 28) 3823 0796

**Ý kiến kiểm toán:** Chấp nhận toàn phần đối với báo cáo tài chính riêng và hợp nhất.



**BÁO CÁO TÀI CHÍNH NĂM 2023**



**BÁO CÁO QUẢN TRỊ NĂM 2023**